

SOLID X

Q1

Delårsrapport SolidX AB

Maj 2022 – juli 2022

Malmö, Sverige
26 september 2022



Sammanfattning av delårsrapport

Första kvartalet (2022-05-01 – 2022-07-31)

- Nettoomsättningen uppgick till 20 407 KSEK (8 701 KSEK), vilket motsvarar en ökning med 135%.
- Rörelseresultatet uppgick till -897 KSEK (-271 KSEK).
- Resultat per aktie uppgick till -0,03 SEK (-0,008 SEK).*

Definitioner:

**Resultat per aktie baseras på periodens resultat för första kvartalet i koncernen. För jämförbarhet har totala antal aktier efter förra årets genomförda split används som kvot i beräkningen även för föregående års motsvarande period.*

Väsentliga händelser under första kvartalet

- Den 25 maj meddelade SolidX att Bolaget har rekryterat två nya konsulter och förlängt sju konsultuppdrag under maj 2022. Samtliga nio konsulter bedöms generera intäkter om cirka 12,1 miljoner kronor, motsvarande en vinst om cirka 3,2 miljoner kronor efter personalkostnader. Dessutom har Bolaget rekryterat ytterligare 14 nya konsulter som förväntas inleda sina konsultuppdrag under sommaren 2022.
- Den 17 juni meddelade SolidX att Bolaget har tecknat ett nytt ramavtal med Betsson AB – ett av Europas ledande företag inom onlinespel. Avtalet möjliggör att SolidX kommer kunna erbjuda IT-konsulttjänster åt Betsson efter deras behov. Avtalet trädde i kraft 17 juni och löper initialt över en tvåårsperiod med möjlighet till förlängning.
- Den 23 juni meddelade SolidX att Bolaget har rekryterat tre nya konsulter och förlängt fyra konsultuppdrag under juni 2022. Samtliga sju konsulter bedöms generera intäkter om cirka 10,8 miljoner kronor, motsvarande en vinst om cirka 3,1 miljoner kronor efter personalkostnader och bonusar.
- Den 25 juli meddelade SolidX att Bolaget har rekryterat två nya konsulter och förlängt tre konsultuppdrag under juli 2022. Samtliga fem konsulter bedöms generera intäkter om cirka 7,5 miljoner kronor, motsvarande en vinst om cirka 2,4 miljoner kronor efter personalkostnader och bonusar.



Väsentliga händelser efter periodens utgång

- Den 1 augusti meddelade SolidX att dotterbolaget SolidX Care har rekryterat sin första konsult. Konsulten är en specialistläkare inom radiologi och kommer huvudsakligen att vara verksam inom Danmark.
- Den 3 augusti meddelade SolidX att Bolaget har tecknat ett avtal med Optimera vilket är Bolagets hittills första affär på den norska marknaden och utgör ett viktigt startskott för SolidX:s etablering i Norge. Avtalet löper under ett år och kommer att generera en årsintäkt om ca 1,9 MSEK med en vinst om ca 550 KSEK efter avdrag för personalkostnad.
- Den 9 augusti meddelade SolidX idag att SolidX Care har signerat sitt första avtal med ett sjukhus i Danmark. Avtalet träder i kraft den 6 november 2022 och sträcker sig initialt över sex månader med option på förlängning. I samband med signeringen av direktavtalet kommer även dotterbolagets nyrekryterade specialistläkare inleda sin tjänst, vilket uppskattas generera en intäkt om 1,5 MSEK, motsvarande en vinst om cirka 230 KSEK efter personalkostnader.
- Den 16 augusti meddelade Bolaget att SolidX Care har signerat direktavtal med region Halland. Upphandlingen är genomförd som en direktupphandling. Avtalet träder i kraft 1 januari 2023 och sträcker sig initialt över sex månader med option på förlängning. I samband med signeringen av direktavtalet kommer även dotterbolagets nyrekryterade överläkare inleda sin tjänst som konsult, vilket uppskattas generera en intäkt om 1,5 MSEK, motsvarande en vinst om cirka 300 KSEK efter personalkostnader.
- Den 25 augusti meddelade SolidX att Bolaget har rekryterat fem nya konsulter och förlängt två konsultuppdrag under augusti 2022. Samtliga sju konsulter bedöms generera intäkter om cirka 11,3 miljoner kronor, motsvarande en vinst om cirka 3,2 miljoner kronor efter personalkostnader och bonusar.
- Den 8 september meddelade SolidX att Bolaget har signerat ett avtal med Alfa Laval i Danmark och tar nu ytterligare ett viktigt steg i Bolagets expansion i Norden. Avtalet trädde i kraft den 7:e september och innebär nu att SolidX har lyckats expandera konsultverksamheten till både Danmark och Norge.
- Den 23 september meddelade SolidX att Bolaget har rekryterat fem nya konsulter under september. Samtliga fem konsulter bedöms generera intäkter om cirka 7,5 miljoner kronor, motsvarande en vinst om cirka 1,9 miljoner kronor efter personalkostnader och bonusar. Utöver de nyrekryterade konsulterna har SolidX signerat ett ramavtal med bostadsplattformen Hemnet AB som börjar gälla från och med september och initialt 12 månader framöver med möjlighet till förlängning.



Flera milstolpar uppnådda och en fortsatt stabil rekryteringstakt

Jag är stolt över att vi kan inleda ett nytt räkenskapsår med positiva tongångar. Det första kvartalet har inletts med en fortsatt god tillväxt och den positiva trenden som vi avrundade förra räkenskapsåret med har fortlevt. Rekryteringstakten har varit stabil under sommaren – ett styrkebesked med tanke på att rekryteringar inom konsultbranschen tenderar att stagnera under sommarmånaderna.

Tittar vi på vår nettoomsättningstillväxt ser vi en markant ökning i jämförelse med motsvarande kvartal 2021. Vår exponentiella tillväxt reflekterar vår nettoomsättning som vi mer än dubblat, till 20,4 miljoner från 8,7 miljoner samma period föregående år. Det motsvarar en ökning om 135 procent vilket är en tillfredsställande utveckling.

Den höga efterfrågan på våra konsulttjänster i kombination med vår konkurrenskraftiga lönomodell innebär att vi växer snabbt inom branschen som också präglas av tydliga kvartalsvariationer. Vårt första kvartal löper under semesterperioden där vi, liksom andra i branschen oftast ser en lägre beläggningsgrad som följd av att våra konsulter går på välförtjänt sommarsemester. Av den anledningen ser vi ett negativt rörelseresultat som uppgick till -0,9 miljoner vilket utöver minskade intäkter som följd av semestertid även förklaras av de initiala kostnader som uppstått från nyrekryterade konsulter under samma period. Resultatet går i linje med våra förväntningar som följd av en tydlig kvartalsvariation.

Förutom den höga rekryteringstakten har vi även breddat vår kundbas genom flera nya avtal. Av de mer omfattande avtalen ingick vi bland annat i ett nytt ramavtal med Betsson AB, ett av Europas ledande företag inom onlinespel. Framgent kommer SolidX kunna erbjuda IT-konsulttjänster allteftersom deras behov uppstår och vi är både stolta och glada över möjligheterna som detta digitala partnerskap innebär. I början av augusti kunde vi med glädje presentera att vi ingick ett konsultavtal med Optimera, SolidX:s första affär i Norge. Affären men Optimera markerade startskottet i vår geografiska expansion i Norge och är ett viktigt steg för vår långsiktiga etablering på den norska marknaden.

Från att befunnit oss i startgroparna med etableringen med SolidX Care har vi under sommaren intensifierat etableringen och utvecklingen av dotterbolaget. Under sommaren kunde vi med glädje informera om att vi hade rekryterat vår första specialisläkare inom radiologi som huvudsakligen kommer vara verksam i Danmark. Vidare uppnådde vi ytterligare en milstolpe för SolidX Care när vi tecknade det första direktavtalet med ett sjukhus i Danmark. Ett viktigt steg i den geografiska expansionen där vi siktar på att anta allt fler marknadsandel framöver. I mitten av augusti kunde vi meddelande att vi signerade ett andra avtal med Region Halland som träder i kraft vid starten av 2023. Med två avtal signerade känner vi att etableringen verkligen börjar få fart och vi ser fram emot att utöka med ytterligare avtal.

En viktig konkurrensfördel för SolidX är vår affärsmodell. Sedan notering har vi växt snabbt och vi ser redan positiva tecken när applicerar samma modell för SolidX Care. Vi vill bibehålla samma tillväxttakt som tillåter oss att hantera de initiala kostnaderna som tillkommer från nyrekryteringar, samtidigt som vi ökar vår lönsamhet. På så vis kan vi fortsätta växa på ett hållbart och balanserat sätt.

Sammanfattningsvis känner vi oss trygga och välpositionerade i vår utveckling. Framåt kommer vi fortsätta fokusera på vår geografiska expansion och försäkra oss om att vår organiska rekrytering fortlöper som tidigare. Vi ser fram emot att leverera ännu bättre resultat och fortsätta vår resa mot framtidens konsultbolag.

Filip Alexanderson
Verkställande Direktör, SolidX



Kort om SolidX

Bakgrund

SolidX AB är ett konsultbolag, bildat 2001, med fokus på IT och digitalisering och verkar som kompetens- och resursförstärkning hos Bolagets kunder. SolidX:s målsättning är att skapa långsiktiga relationer med såväl kunder som sina konsulter och har som mål att samtliga medarbetare ska trivas och ges möjlighet till obegränsad kompetensutveckling. Genom att erbjuda sina konsulter mer fördelaktiga villkor än andra konkurrerande konsultbolag, har SolidX skapat en verksamhet som omfattas av en stadig tillväxttakt, låg personalomsättning och en bred kundbas.

SolidX:s koncept och vision innefattar att vara den bästa arbetsgivaren och det självklara valet för konsulter. Detta innebär att vara en nytänkande arbetsgivare som ger mer åt den egna konsulten, med utgångspunkt i konsulternas egna önskemål och idéer. Visionen är att erbjuda konsulterna obegränsad kompetensutveckling, frihet och flexibilitet, en attraktiv lönemodell och full transparens. Visionen är att Bolaget ska vara nästa generations konsultbolag.

Affärsmodell

En viktig aspekt i SolidX:s affärsmodell är att Bolaget kapat väsentliga kostnader, s.k. overheadkostnader, i form av exempelvis kontorslokalhyra, kostnader för gemenskapsaktiviteter etc. Vidare kapas även Bolagets kostnader genom enbart ha ett fåtal interna säljare och låta SolidX:s konsulter indirekt agera säljare för Bolagets räkning som komplement. Därtill tillämpas en icke-hierarkisk företagskultur genom att aktivt avstå från att anställa chefer och i stället låta upprätta en ledningsgrupp som arbetar för konsulternas trivsel. Ledningsgruppen består av interna resurser agerar internt som konsultchefer vilka även hyrs ut som konsulter till kund – därav besparas Bolaget höga kostnader för olika mellanchefer, vilket är en väldigt hög kostnadspost hos konkurrenterna. Härutöver minimeras kostnaderna av att Bolaget enbart anställer konsulter med premissen om att det redan finns tilltänkta uppdrag för respektive konsult.

Bolaget har, sett till totalen, ungefärligen samma nivå av kostnader som andra konsultbolag. Det som dock skiljer Bolaget åt från konkurrerande verksamheter är kostnadsfördelningen då det överblivna kapitalet från de uteblivna, ovan beskrivna, overheadkostnaderna i stället tillfaller konsulterna samt återinvesteras i Bolaget. Detta innebär att Bolagets konsulter erhåller högre arvode än vad konkurrerande verksamheter erbjuder utan att Bolaget åtar sig högre kostnader. Härutöver har Bolaget ett internt bonussystem som möjliggör ännu högre ersättning utöver ordinarie lön.

Tillväxt och utveckling av konsultverksamheten

Bolagets avsikt är att fortsätta växa genom att utveckla och driva konsultverksamheten, med primärt fokus att erbjuda spetskompetens kopplat till IT-tjänster. Fokus är att accelerera verksamhetstempot och fortsätta växa i hög takt utan att förlora sin värdegrund och frånga sitt koncept.

För att kunna accelerera verksamhetstempot och öka lönsamheten tillämpas en tillväxtstrategi vilken huvudsakligen delas in i tre delar, vilka återges nedan.

Tillväxtstrategi

Förädla befintliga tjänster

Den första delen av SolidX tillväxtstrategi för ökad lönsamhet innefattar att fördjupa och förädla Bolagets befintliga tjänster.

Genom att kontinuerligt utveckla SolidX konsulttjänster och rekrytera och tillhandahålla konsulter med relevant kompetens, samt ta större åtaganden i form av renodlade tjänster med högre marginal, fördjupar SolidX sina kundrelationer. Detta innebär högre återköpsfrekvens och successivt högre säljeffektivitet för Bolaget. Detta är en viktig aspekt i SolidX strävan efter goda och långsiktiga kundrelationer.

Starta nya affärsenheter genom nyetableringar

Den andra delen av Bolagets tillväxtstrategi innefattar att starta nya affärsenheter genom nyetableringar.

Detta sker genom rekrytering av entreprenörer med förutsättningar att starta och etablera nya bolag inom SolidX-koncernen, antingen inom nya specialistområden eller nya geografiska marknader.

Förvärv

Den tredje delen av tillväxtstrategin innebär att SolidX kontinuerligt utvärderar förvärv av verksamheter med potential att stärka Bolagets kapacitet, kompetens och/eller tjänsteutbud.

En förutsättning vid förvärv är att det ska finnas en vilja och ambition hos det tilltänkta förvärvsobjektet att vidareutvecklas inom SolidX-koncernen.

Målsättningar 2022–2023

Bolagets målsättning innebär primärt att skala upp konsultverksamheten i SolidX och ta en starkare position på konsultmarknaden. Bolaget har som övergripande mål att accelerera verksamheten genom att genomföra förvärv och/eller upprätta nya dotterbolag samt etablera sig inom nya affärsområden som passar in i SolidX:s affärsmodell. SolidX har en fortsatt ambition att växa genom organiska rekryteringar och öka antalet konsulter.

Målet för H2 2022 att passera 100 uppnåddes i april 2022, 8 månader tidigare än väntat. Utvecklingen av affärsområden är startade och kommer fortsätta utvecklas framgent. Dessa målsättningar markeras nedan i grönt

H2 2022

- Passera 100 anställda. (Uppnått 8 månader tidigare än väntat)
- Utvecklas inom nya affärsområden och branscher med SolidX:s affärsmodell.
- Det nya dotterbolaget ska uppnå en omsättning om cirka 5 MSEK, inneha sju (7) konsulter och ha en vinstmarginal om 22 procent.

H1 2023 / H2 2023

- Passera 200 MSEK i omsättning, växa snabbare än marknaden och fortfarande behålla samma vinstmarginal på 22 procent.
- Skapa fler nischade bolag i stället för ett stort bolag med avdelningar och centraliserat styre – detta för att behålla en entreprenörsdriven företagsstruktur med korta beslutsvägar.
- Förvärva fåmansbolag inom strategiskt viktiga affärsområden, för att därmed öka tillväxten i SolidX.

Upplysningar och övrig information

Inledning

SolidX ingår i en koncern och Bolaget har ett dotterbolag, Sekel AB med org.nr 556993-0174, vilket ägs till 85 procent av SolidX. Redovisningen i denna rapport gäller såväl hela koncernen samt moderbolaget.

Aktien

Aktien i SolidX är sedan 3 november 2021 upptagen till handel på handelsplattformen Spotlight Stock Market. Per den 30 april 2022 uppgick antalet aktier i SolidX till 31 000 000. Aktiens ISIN-kod är SE0016797971 och aktiens kortnamn är SOLIDX.

Bolaget genomförde under perioden 2021-05-01 – 2021-07-31 en split om 6200:1, där antalet aktier efter perioden ökade med 30 995 000 stycken från 5 000 stycken.

Ägarförteckning

Namn	Antal aktier	Innehav (%)	Röster	Röster %
Filip Alexanderson	26 024 903	83,95	26 024 903	83,95
Avanza Pension	1 784 157	5,76	1 784 157	5,76
Nordnet Pensionsförsäkring AB	338 376	1,09	338 376	1,09
Övriga	2 852 564	9,20	2 852 564	9,20
Totalt	31 000 000	100	31 000 000	100

Nyckeltal

Principer för delårsrapportens upprättande

SolidX tillämpar Årsredovisningslagen och Bokföringsnämndens allmänna råd BFNAR 2012:1 (K3) vid upprättandet av sina finansiella rapporter såsom årsredovisningen, kassaflödesanalysen och delårsrapporten.

Kommande finansiella rapporter

SolidX upprättar och offentliggör en ekonomisk rapport vid varje kvartalsskifte. Kommande rapporter är planerade enligt följande:

- Halvårsrapport 2022-12-09
- Delårsrapport 3 2023-03-16
- Bokslutskommuniké 2023-06-20

Avlämnande av delårsrapport

Malmö, den 26 september 2022

SolidX

Styrelsen

Frågor kring rapporten besvaras av:

Filip Alexanderson, VD

Tel: +46 (0) 706 21 53 27

E-post: filip.a@solidx.se



Kommentar till den finansiella rapporten

Rörelsens intäkter

SolidX intäkter uppgick under det första kvartalet 2022/2023 till 20 512 (8 741) KSEK, en ökning om 135 % jämfört med samma period förra räkenskapsåret. Nettoomsättningen för första kvartalet 2022/2023 uppgick till 20 407 (8 701) KSEK och motsvarar en ökning om 135 % jämfört med samma period förra räkenskapsåret. Den ökade nettoomsättningen för första kvartalet avser intäkter för utförda tjänster och arbete åt SolidX kunder och samarbetspartner, sett till förlängda och nya konsultkontrakt både för befintliga och nytillkomna kunder. De övriga rörelseintäkterna uppgick till 105 (40) KSEK.

Rörelseresultat

Rörelseresultatet för Bolaget uppgick under det första kvartalet 2022/2023 till -897 (-238) KSEK. Rörelseresultatet påverkades främst av personalkostnader då verksamheten fortsatt haft hög tillväxttakt och anställt flertal konsulter under en kort period. Personalkostnaderna uppgick till 17 851 (5 814) KSEK och avser huvudsakligen lön till konsulter.

Kassaflöde från den löpande verksamheten

Kassaflödet från den löpande verksamheten för det första kvartalet 2022/2023 uppgick till -597 (3 364) KSEK.

Kassaflöde från investeringsverksamheten

Kassaflödet från investeringsverksamheten för det första kvartalet 2022/2023 uppgick till 725 (0) KSEK.

Kassaflöde från finansieringsverksamheten

Kassaflödet från finansieringsverksamheten för det första kvartalet 2022/2023 uppgick till -730 (-78) KSEK. Likvida medel uppgick per den 31 juli 2022 till 4 365 (5 519) KSEK vilket motsvarar en minskning om 21 %.

Koncernen Resultaträkning

Belopp i KSEK	1 maj 2022 – 31 jul 2022	1 maj 2021 – 31 jul 2021	1 maj 2021 – 30 apr 2022
Intäkter			
Nettoomsättning	20 407	8 701	63 815
Ovriga rörelseintäkter	105	40	145
Intäkter totalt	20 512	8 741	63 960
Rörelsekostnader			
Handelsvaror	-193	-314	-2 365
Legoarbeten, underentreprenader	-1 221	-1 758	-6 873
Ovriga externa kostnader	-2 064	-993	-5 797
Personalkostnader	-17 851	-5 814	-42 107
Av och nedskrivningar av materiella och immateriella anläggningstillgångar	-62	-100	-410
Övriga rörelsekostnader	-18	0	-23
Rörelsens kostnader	-21 409	-8 979	-57 575
Rörelseresultat	-897	-238	6 385
Finansiella poster			
Ränteintäkter och liknande poster	0	0	31
Räntekostnader och liknande poster	-21	-33	-148
Finansiellt nettoresultat	-21	-33	-117
Resultat efter finansiella poster	-918	-271	6 268
Skatt	4	34	-1 378
Periodens resultat	-913	-237	4 890

Balansräkning

Belopp i KSEK

31 jul 2022

30 apr 2022

TILLGÅNGAR

Anläggningstillgångar

Immateriella anläggningstillgångar

Goodwill	107	126
----------	-----	-----

Materiella anläggningstillgångar

Byggnader och mark	5 849	5 880
--------------------	-------	-------

Inventarier, verktyg och installationer	145	738
---	-----	-----

Anläggningstillgångar totalt	6 101	6 745
-------------------------------------	--------------	--------------

Omsättningstillgångar

Kortfristiga fordringar

Kundfordringar	10 601	10 756
----------------	--------	--------

Övriga fordringar	287	406
-------------------	-----	-----

Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter	5 714	7 449
--	-------	-------

Kortfristiga fordringar totalt	16 602	18 610
---------------------------------------	---------------	---------------

Kassa och bank	4 365	4 968
----------------	-------	-------

Omsättningstillgångar totalt	20 967	23 578
-------------------------------------	---------------	---------------

TILLGÅNGAR TOTALT	27 068	30 323
--------------------------	---------------	---------------

Balansräkning (forts.)

Belopp i KSEK	31 jul 2022	30 apr 2022
EGET KAPITAL OCH SKULDER		
Eget kapital		
Aktiekapital	500	500
Övrigt tillskjutet kapital	0	0
Annat eget kapital inklusive årets resultat	6 726	7 314
<i>Eget kapital hänförligt till moderföretagets aktieägare</i>	<i>7 226</i>	<i>7 814</i>
Innehav utan bestämmande inflytande	665	991
Eget kapital totalt	7 891	8 805
Avsättningar		
Uppskjuten skatteskuld	1 363	1 366
Avsättningar totalt	1 363	1 366
Skulder		
<i>Långfristiga skulder</i>		
Skulder till kreditinstitut	2 261	2 860
Långfristiga skulder totalt	2 261	2 860
<i>Kortfristiga skulder</i>		
Skulder till kreditinstitut	188	319
Leverantörsskulder	1 491	1 373
Aktuell skatteskuld	1 126	1 287
Ovriga kortfristiga skulder	7 181	9 099
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter	5 566	5 215
Kortfristiga skulder totalt	15 553	17 292
SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER	27 068	30 323

Förändringar av eget kapital

År 2020/2021 (KSEK)	Annat eget kapital				Summa eget kapital
	Aktiekapital	Övrigt tillskjutet kapital	inkl. årets resultat	Innehav utan bestämmande inflytande	
Ingående eget kapital 2022-05-01	500	0	7 314	991	8 805
Transaktion med minoritet			315	-315	0
Periodens resultat			-903	-10	-1 329
Eget kapital 2022-07-31	500	0	6 726	665	7 891

År 2021/2022 (KSEK)	Annat eget kapital				Summa eget kapital
	Aktiekapital	Övrigt tillskjutet kapital	inkl. årets resultat	Innehav utan bestämmande inflytande	
Ingående eget kapital 2021-05-01	200	300	5 876	1 036	7 411
Aktieteckning av teckningsoptioner			205		205
Fondemission	300	-300			0
Förändring av eget kapital av obeskattade reserver			23		23
Utdelning			-2 600		-2 600
Noteringskostnader			-1 125		-1 125
Årets resultat			4 935	-45	4 890
Eget kapital 2022-04-30	500	0	7 314	991	8 805

Kassaflödesanalys

Belopp i KSEK	1 maj 2022 – 31 jul 2022	1 maj 2021 – 31 jul 2021	1 maj 2021 – 30 apr 2022
Rörelseresultat	-897	-238	6 385
Justeringar för poster som inte ingår i kassaflödet	-82	100	410
Erhållen ränta m.m.	0	15	31
Erlagd ränta	-21	-48	-148
Betald inkomstskatt	-160	-101	-482
Kassaflöde från den löpande verksamheten före förändringar av rörelsekapital	-1 160	-271	6 196
Kassaflöde från förändringar av rörelsekapital			
Minskning(+)/ökning(-) av fordringar	2 011	3 579	-7 733
Minskning(+)/ökning(-) av leverantörsskulder	118	-397	83
Minskning(-)/ökning(+) av kortfristiga skulder	-1 566	453	8 102
Kassaflöde, löpande verksamheten	-597	3 364	6 648
Investeringsverksamheten			
Förvärv av inventarier, verktyg och installationer	0	0	-116
Försäljning av inventarier, verktyg och installationer	725	0	60
Kassaflöde, investeringsverksamheten	725	0	-56
Finansieringsverksamheten			
Inbetalning teckningsoptioner	0	0	205
Noteringskostnader	0	0	-1 125
Upptagna långfristiga lån	0	49	0
Amortering långfristiga lån	-730	-128	-338
Utbetald utdelning	0	0	-2 600
Kassaflöde, finansieringsverksamheten	-730	-78	-3 858
Summa periodens kassaflöde	-603	3 286	2 734
Likvida medel vid periodens början	4 968	2 234	2 234
Likvida medel vid periodens slut	4 365	5 519	4 968

Resultaträkning Moderbolaget

Belopp i KSEK	1 maj 2022 – 31 jul 2022	1 maj 2021 – 31 jul 2021	1 maj 2021 – 30 apr 2022
Intäkter			
Nettoomsättning	19 472	7 480	58 895
Övriga rörelseintäkter	105	14	106
Intäkter totalt	19 577	7 494	59 001
Rörelsekostnader			
Produktionskostnader	-1 229	-1 387	-6 844
Övriga externa kostnader	-1 946	-657	-4 791
Personalkostnader	-17 214	-5 413	-40 366
Avskrivningar av materiella och immateriella anläggningstillgångar	-11	-49	-189
Övriga rörelsekostnader	-18	0	-23
Rörelsens kostnader	-20 418	-7 506	-52 214
Rörelseresultat	-841	-12	6 787
Finansiella poster			
Ränteintäkter och liknande poster	0	-3	1
Räntekostnader och liknande poster	-3	-29	-71
Finansiellt nettoresultat	-3	-32	-71
Resultat efter finansiella poster	-844	-44	6 717
Bokslutsdispositioner	0	-1	-73
Skatt	0	0	-1 409
Periodens resultat	-844	-45	5 235

Balansräkning moderbolaget

Belopp i KSEK

31 jul 2022

30 apr 2022

TILLGÅNGAR

Anläggningstillgångar

Materiella anläggningstillgångar

Inventarier, verktyg och installationer	129	721
---	-----	-----

Finansiella anläggningstillgångar

Andelar i koncernföretag	4 420	4 420
--------------------------	-------	-------

Anläggningstillgångar totalt	4 549	5 141
-------------------------------------	--------------	--------------

Omsättningstillgångar

Kortfristiga fordringar

Kundfordringar	10 060	10 209
----------------	--------	--------

Ovriga fordringar	263	392
-------------------	-----	-----

Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter	5 673	7 330
--	-------	-------

Kortfristiga fordringar totalt	15 996	17 931
---------------------------------------	---------------	---------------

Kassa och bank	4 127	4 823
----------------	-------	-------

Omsättningstillgångar totalt	20 123	22 754
-------------------------------------	---------------	---------------

TILLGÅNGAR TOTALT	24 672	27 894
--------------------------	---------------	---------------

Balansräkning moderbolaget (forts.)

Belopp i KSEK	31 jul 2022	30 april 2022
EGET KAPITAL OCH SKULDER		
Eget kapital		
<i>Bundet eget kapital</i>		
Aktiekapital	500	500
Bundet eget kapital totalt	500	500
<i>Fritt eget kapital</i>		
Overkursfond	0	-920
Balanserad förlust	5 866	1 550
Periodens resultat	-844	5 235
Fritt eget kapital totalt	5 020	5 866
Eget kapital totalt	5 520	6 366
Obeskattade reserver	2 960	2 960
<i>Långfristiga skulder</i>		
Skulder till kreditinstitut	0	552
Skulder till koncernföretag	2 390	2 302
Summa långfristiga skulder	2 390	2 854
<i>Kortfristiga skulder</i>		
Skulder till kreditinstitut	0	130
Skulder till koncernföretag	0	188
Leverantörsskulder	1 344	1 192
Aktuell skatteskuld	1 134	1 287
Ovriga kortfristiga skulder	6 050	7 937
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter	5 274	4 981
Kortfristiga skulder totalt	13 802	15 715
SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER	24 672	27 894

Förändringar av eget kapital moderbolaget

År 2020/2021 (KSEK)	Aktiekapital	Ej registrerat aktiekapital	Balanserat resultat	Årets resultat	Summa eget kapital
Ingående eget kapital 2022-05-01	500	0	-920	6 785	6 366
Resultatdisposition enligt					
beslut av stämman			6 785	-6 785	0
Periodens resultat				-844	-1 261
Eget kapital 2022-07-31	500	0	5 866	-844	5 520

År 2021/2022 (KSEK)	Aktiekapital	Ej registrerat aktiekapital	Överkursfond	Balanserat resultat	Summa eget kapital
Ingående eget kapital 2021-05-01	200	300	0	4 150	4 650
Aktieteckning av teckningsoptioner			205		205
Fondemission	300	-300			0
Utdelning				-2 600	-2 600
Noteringskostnader			-1125		-1 125
Årets resultat				5 235	5 235
Eget kapital 2022-04-30	500	0	-920	6 785	6 366

Kassaflödesanalys moderbolaget

Belopp i KSEK	1 maj 2022 – 31 jul 2022	1 maj 2021 – 31 jul 2021	1 maj 2021 – 30 apr 2022
Den löpande verksamheten			
Rörelseresultat	-841	-12	6 787
Justeringar för poster som inte ingår i kassaflödet	-134	49	118
Erlagd ränta	-3	-32	0
Betald inkomstskatt	-153	-88	-471
Kassaflöde från den löpande verksamheten före förändringar av rörelsekapital	-1 131	-83	6 435
Kassaflöde från förändringar av rörelsekapital			
Minskning(+)/ökning(-) av fordringar	2 351	3 099	-7 939
Minskning(+)/ökning(-) av leverantörsskulder	153	-418	417
Minskning(-)/ökning(+) av kortfristiga skulder	-1 783	82	7 976
Kassaflöde, löpande verksamheten	-827	2 681	6 888
Investeringsverksamheten			
Förvärv av inventarier, verktyg och installationer	0	0	-116
Försäljning av inventarier, verktyg och installationer	725	0	60
Kassaflöde, investeringsverksamheten	725	0	-56
Finansieringsverksamheten			
Upptagna långfristiga lån	0	141	0
Amortering långfristiga lån	-594	-40	-311
Ändringar kortfristiga finansiella skulder	0	8	0
Utbetald utdelning	0	0	-2 600
Inbetalning teckningsoptioner	0	0	205
Noteringskostnader	0	0	-1 125
Kassaflöde, finansieringsverksamheten	-594	109	-3 831
Summa periodens kassaflöde	-696	2 791	3 001
Likvida medel vid periodens början	4 823	1 822	1 822
Likvida medel vid periodens slut	4 127	4 613	4 823

Granskning av revisor

Delårsrapporten har varit föremål för granskning av Bolagets revisor.



Revisors rapport över översiktlig granskning av en fullständig uppsättning av finansiella rapporter upprättade i enlighet med Spotlights vägledning för finansiell rapportering

Till Styrelsen i SolidX AB

Org. Nr. 556612-0878

Inledning

Jag har utfört en översiktlig granskning av delårsrapport för SolidX AB för perioden 2022-05-01 – 2022-07-31. Det är styrelsen och verkställande direktören som har ansvaret för att upprätta och rättvisande presentera denna finansiella delårsinformation i enlighet med Spotlights vägledning för finansiell rapportering. Mitt ansvar är att uttala en slutsats om denna finansiella delårsinformation grundad på min översiktliga granskning.

Den översiktliga granskningens inriktning och omfattning

Jag har utfört min översiktliga granskning i enlighet med International Standard on Review Engagements ISRE 2410 *Översiktlig granskning av finansiell delårsinformation utförd av företagets valda revisor*. En översiktlig granskning består av att göra förfrågningar, i första hand till personer som är ansvariga för finansiella frågor och redovisningsfrågor, att utföra analytisk granskning och att vidta andra översiktliga granskningsåtgärder. En översiktlig granskning har en annan inriktning och en betydligt mindre omfattning jämfört med den inriktning och omfattning som en revision enligt ISA och god revisionssed i övrigt har. De granskningsåtgärder som vidtas vid en översiktlig granskning gör det inte möjligt för mig att skaffa mig en sådan säkerhet att jag blir medveten om alla viktiga omständigheter som skulle kunna ha blivit identifierade om en revision utförts. Den uttalade slutsatsen grundad på en översiktlig granskning har därför inte den säkerhet som en uttalad slutsats grundad på en revision har.

Slutsats

Grundat på min översiktliga granskning har det inte kommit fram några omständigheter som ger mig anledning att anse att den bifogade finansiella delårsinformationen inte, i allt väsentligt, ger en rättvisande bild av företagets finansiella ställning per den 31 juli 2022 samt av dess finansiella resultat och kassaflöde för den tremånadersperiod som slutade per detta datum i enlighet med Spotlights vägledning för finansiell rapportering.

Malmö 21 september 2022

A handwritten signature in blue ink, appearing to read "Per Hedenus", followed by a horizontal line.

Per Hedenus

Auktoriserad revisor



SolidX AB

Adress: Södergatan 13, 211 47 Malmö

Telefon: +46 70 621 53 27

E-post: ir@solidx.se

Hemsida: www.solidx.se