

SOLID X

Q2

Halvårsrapport SolidX AB Maj 2022 – oktober 2022

Malmö, Sverige
12 december 2022



Sammanfattning av halvårsrapport

Andra kvartalet (2022-08-01 – 2022-10-31)

- Nettoomsättningen uppgick till 25 437 KSEK (10 806 KSEK), vilket motsvarar en ökning med 135 %.
- Rörelseresultatet uppgick till 3 346 KSEK (73 KSEK), vilket motsvarar en ökning med 4 484 %.
- Resultat per aktie uppgick till 0,085 SEK (0,001 SEK).*

Halvårsperioden (2022-05-01 – 2022-10-31)

- Nettoomsättningen uppgick till 45 844 KSEK (21 478 KSEK), vilket motsvarar en ökning med 114 %.
- Rörelseresultatet uppgick till 2 448 KSEK (2 190 KSEK), vilket motsvarar en ökning med 12 %.
- Resultat per aktie uppgick till 0,055 SEK (0,055 SEK).*
- Likvida medel per 2022-10-31 uppgick till 4 702 KSEK (1 237 KSEK)

Definitioner:

** Resultat per aktie baseras på periodens resultat för andra kvartalet respektive halvårsperioden i koncernen. För jämförbarhet har totala antal aktier efter förra årets genomförda split används som kvot i beräkningen även för föregående års motsvarande period.*

Väsentliga händelser under andra kvartalet

- Den 1 augusti meddelade SolidX att dotterbolaget SolidX Care har rekryterat sin första konsult. Konsulten är en specialistläkare inom radiologi och kommer huvudsakligen att vara verksam inom Danmark.
- Den 3 augusti meddelade SolidX att Bolaget har tecknat ett avtal med Optimera vilket är Bolagets hittills första affär på den norska marknaden och utgör ett viktigt startskott för SolidX:s etablering i Norge. Avtalet löper under ett år och kommer att generera en årsintäkt om ca 1,9 MSEK med en vinst om ca 550 KSEK efter avdrag för personalkostnad.
- Den 9 augusti meddelade SolidX idag att SolidX Care har signerat sitt första avtal med ett sjukhus i Danmark. Avtalet träder i kraft den 6 november 2022 och sträcker sig initialt över sex månader med option på förlängning. I samband med signeringen av direktavtalet kommer även dotterbolagets nyrekryterade specialistläkare inleda sin tjänst, vilket uppskattas generera en intäkt om 1,5 MSEK, motsvarande en vinst om cirka 230 KSEK efter personalkostnader.
- Den 16 augusti meddelade Bolaget att SolidX Care har signerat direktavtal med region Halland. Upphandlingen är genomförd som en direktupphandling. Avtalet träder i kraft 1 januari 2023 och sträcker sig initialt över sex månader med option på förlängning. I samband med signeringen av direktavtalet kommer även dotterbolagets nyrekryterade överläkare inleda sin tjänst som konsult, vilket uppskattas generera en intäkt om 1,5 MSEK, motsvarande en vinst om cirka 300 KSEK efter personalkostnader.
- Den 25 augusti meddelade SolidX att Bolaget har rekryterat fem nya konsulter och förlängt två konsultuppdrag under augusti 2022. Samtliga sju konsulter bedöms generera intäkter om cirka 11,3 miljoner kronor, motsvarande en vinst om cirka 3,2 miljoner kronor efter personalkostnader och bonusar.



- Den 8 september meddelade SolidX att Bolaget har signerat ett avtal med Alfa Laval i Danmark och tar nu ytterligare ett viktigt steg i Bolagets expansion i Norden. Avtalet trädde i kraft den 7:e september och innebär nu att SolidX har lyckats expandera konsultverksamheten till både Danmark och Norge.
- Den 23 september meddelade SolidX att Bolaget har rekryterat fem nya konsulter under september. Samtliga fem konsulter bedöms generera intäkter om cirka 7,5 miljoner kronor, motsvarande en vinst om cirka 1,9 miljoner kronor efter personalkostnader och bonusar. Utöver de nyrekryterade konsulterna har SolidX signerat ett ramavtal med bostadsplattformen Hemnet AB som börjar gälla från och med september och initialt 12 månader framöver med möjlighet till förlängning.
- Den 21 oktober meddelade SolidX att Bolaget har upprättat SolidX ApS som ett helägt dotterbolag till moderbolaget SolidX AB som ett led i att främja expansionen av koncernen i Danmark. Etableringen av SolidX ApS är av strategiska skäl som tillåter SolidX att effektivt driva affärer i Danmark.
- Den 24 oktober meddelade SolidX att dotterbolaget SolidX Care har signerat ytterligare ett direktavtal med region Halland. Upphandlingen är genomförd som en direktupphandling. Avtalet träder i kraft 31/10 2022. I samband med signeringen av direktavtalet kommer även dotterbolagets nyrekryterade överläkare inleda sin tjänst som konsult.
- Den 25 oktober meddelade SolidX att Bolaget har signerat fem nya konsultaffärer, varav tre nyrekryterade och två förlängda. Samtliga fem konsulter bedöms generera intäkter om cirka 6,8 miljoner kronor, motsvarande en vinst om cirka 1,9 miljoner kronor efter personalkostnader och bonusar.

Väsentliga händelser efter periodens utgång

- Den 25 november meddelade SolidX att Bolaget har signerat tre nya konsulter som bedöms generera intäkter om cirka 4,3 miljoner kronor, motsvarande en vinst om cirka 1,2 miljoner kronor efter personalkostnader och bonusar. Vidare har även en ny kund inom byggbranschen signerats under november där SolidX kommer börja bistå med konsulter framgent.
- Den 2 december meddelade SolidX att dotterbolaget SolidX Care utökar sitt samarbete med region Halland genom ett direktavtal med nytt sjukhus och ny läkare.
- Den 6 december meddelade SolidX att dotterbolaget SolidX Care ingått ramavtal med Region Själland i Danmark.

Övriga händelser under kvartalet

- Den 30 september meddelade SolidX att Bolaget har blivit utnämnt till Gasellföretag 2022 av Dagens Industri. Varje år uppmärksammar Dagens Industri Sveriges mest framgångsrika företag där mindre än 1 procent av Sveriges aktiebolag kvalificeras. SolidX har haft en stark tillväxt och dubblat omsättningen årligen, samtidigt som tillväxten har ökat i och med Bolagets organiska rekryteringsmodeller och strategiska satsningar.
- Den 18 oktober meddelade SolidX att Bolaget har omnämnts i Cinodes årliga undersökning "konsultskollen" där Bolaget hamnade på sjätteplats i Sverige gällande omsättningstillväxt - mellan år 2020-2021, samt fjärdeplats i Sverige sett till medarbetartillväxt.
- Den 27 oktober tilldelades SolidX AB certifikatet och utmärkelsen Nordiskt tillväxtbolag av UC.



Rekordsiffror och hög expansionstakt i Norden

Det är med stolthet jag summerar de senaste månadernas resultat. Under andra kvartalet redovisar vi rekordsiffror då vi uppnådde både omsättnings- och vinstrekord – en grym bedrift av hela Bolaget. Nettoomsättningen för andra kvartalet ökade till 25 437 KSEK (10 806) vilket motsvarar en ökning med 135 procent. Vidare kunde vi redovisa ett rörelseresultat som ökade till 3 346 KSEK (73), innebärande en ökning med otroliga 4 484 procent jämfört med samma period det föregående räkenskapsåret. Efter att nu ha varit börsnoterade i över ett år ser jag positivt på utvecklingen av SolidX. Vi befinner oss i en spännande tillväxtfas där nyrekryterade konsulter och kundaffärer trillar in allt eftersom. Vi har etablerat en bra grund under det första halvåret för att fortsätta utvecklas och uppnå fina resultat för hela räkenskapsåret.

Vårt fina resultat för andra kvartalet beror huvudsakligen på våra nyrekryterade konsulter och de ytterligare kundavtalen vi har ingått. Tittar vi på sexmånadersperioden ökade vi nettoomsättningen till 45 844 KSEK (21 478) vilket innebär en ökning med 114 procent. Vårt rörelseresultat ökade med 12 procent, från 2 190 KSEK under förra räkenskapsåret till 2 448 KSEK i år. Vi befinner oss väl positionerade för att uppnå målsättningen om att passera 200 MSEK i omsättning.

Andra kvartalet har varit händelserikt, inte minst för vårt nystartade dotterbolag. SolidX Care har snabbt kommit i gång med verksamheten och i början av augusti rekryterade vi den första konsulten, en specialistläkare inom radiologi. Strax därefter kunde vi konstatera nästa milstolpe, nämligen den första affären med ett sjukhus i Danmark. Utvecklingen har gått snabbt då vi även kommunicerade en direktupphandling med region Halland vilket markerar den första affären i Sverige för SolidX Care. Etableringen i Norden har nu börjat på riktigt och dotterbolaget har fått en flygande start med ovannämnda ramavtal och 4 kontrakterade konsulter sedan bolagets registrering 17 oktober.

Med rekordsiffror i ryggen har vårt förtroende för vår affärsmodell ökat ytterligare. Likt den geografiska expansionen med SolidX Care avser vi även att expandera SolidX till våra grannländer. Det är precis vad vi har gjort under andra kvartalet. I inledningen av augusti tecknade vi ett avtal med Optimera vilket är Bolagets första affär på den norska marknaden. Vi nöjde oss inte där, en månad senare kommunicerade vi även ett nytt avtal med Alfa Laval i Danmark. Norge och Danmark har varit viktiga målmarknader och expansionen kommer tillåta oss att stärka vår tillväxttakt framgent.

Vår framgångsresa har nu börjat uppmärksammas. Bland annat blev vi utsedda till Gasellföretag 2022, ett kvitto på att vi är ett av Sveriges snabbast växande bolag där färre än en procent av alla aktiebolag prisas. SolidX uppmärksammades även i Cinodes årliga undersökning, konsultkollen. Där återfanns vi på sjätteplats i Sverige gällande omsättningsstillväxt mellan år 2020–2021 och en fjärdeplats i Sverige sett till medarbetartillväxt. Slutligen tilldelades vi även ett nordiskt tillväxtcertifikat från UC som baserar sig på ett olika nyckeltal såsom tillväxt, lönsamhet, soliditet, EBITDA-marginal och antal anställda. Jag är stolt över samtliga utmärkelser som är ett bevis på att SolidX börjar konkurrera alltmer på konsultmarknaden.

Utvecklingen framåt är kort sagt spännande. Vår expansion börjar ta fart och vi ser förväntansfullt på framtiden och att fortsätta förse marknaden med konsulter och växa vidare som bolag.

Filip Alexanderson
Verkställande Direktör, SolidX



Kort om SolidX

Bakgrund

SolidX AB är ett konsultbolag, bildat 2001, med fokus på IT och digitalisering och verkar som kompetens- och resursförstärkning hos Bolagets kunder. SolidX:s målsättning är att skapa långsiktiga relationer med såväl kunder som sina konsulter och har som mål att samtliga medarbetare ska trivas och ges möjlighet till obegränsad kompetensutveckling. Genom att erbjuda sina konsulter mer fördelaktiga villkor än andra konkurrerande konsultbolag, har SolidX skapat en verksamhet som omfattas av en stadig tillväxttakt, låg personalomsättning och en bred kundbas.

SolidX:s koncept och vision innefattar att vara den bästa arbetsgivaren och det självklara valet för konsulter. Detta innebär att vara en nytänkande arbetsgivare som ger mer åt den egna konsulten, med utgångspunkt i konsulternas egna önskemål och idéer. Visionen är att erbjuda konsulterna obegränsad kompetensutveckling, frihet och flexibilitet, en attraktiv lönemodell och full transparens. Visionen är att Bolaget ska vara nästa generations konsultbolag.

Affärsmodell

En viktig aspekt i SolidX:s affärsmodell är att Bolaget kapat väsentliga kostnader, s.k. overheadkostnader, i form av exempelvis kontorslokalhyra, kostnader för gemenskapsaktiviteter etc. Vidare kapas även Bolagets kostnader genom enbart ha ett fåtal interna säljare och låta SolidX:s konsulter indirekt agera säljare för Bolagets räkning som komplement. Därtill tillämpas en icke-hierarkisk företagskultur genom att aktivt avstå från att anställa chefer och i stället låta upprätta en ledningsgrupp som arbetar för konsulternas trivsel. Ledningsgruppen består av interna resurser agerar internt som konsultchefer vilka även hyrs ut som konsulter till kund - därav besparas Bolaget höga kostnader för olika mellanchefer, vilket är en väldigt hög kostnadspost hos konkurrenterna. Härutöver minimeras kostnaderna av att Bolaget enbart anställer konsulter med premissen om att det redan finns tilltänkta uppdrag för respektive konsult.

Bolaget har, sett till totalen, ungefärligen samma nivå av kostnader som andra konsultbolag. Det som dock skiljer Bolaget åt från konkurrerande verksamheter är kostnadsfördelningen då det överblivna kapitalet från de uteblivna, ovan beskrivna, overheadkostnaderna i stället tillfaller konsulterna samt återinvesteras i Bolaget. Detta innebär att Bolagets konsulter erhåller högre arvode än vad konkurrerande verksamheter erbjuder utan att Bolaget åtar sig högre kostnader. Härutöver har Bolaget ett internt bonussystem som möjliggör ännu högre ersättning utöver ordinarie lön.

Tillväxt och utveckling av konsultverksamheten

Bolagets avsikt är att fortsätta växa genom att utveckla och driva konsultverksamheten, med primärt fokus att erbjuda spetskompetens kopplat till IT-tjänster. Fokus är att accelerera verksamhetstempot och fortsätta växa i hög takt utan att förlora sin värdegrund och frånga sitt koncept.

För att kunna accelerera verksamhetstempot och öka lönsamheten tillämpas en tillväxtstrategi vilken huvudsakligen delas in i tre delar, vilka återges nedan.

Tillväxtstrategi

Förädla befintliga tjänster

Den första delen av SolidX tillväxtstrategi för ökad lönsamhet innefattar att fördjupa och förädla Bolagets befintliga tjänster.

Genom att kontinuerligt utveckla SolidX konsulttjänster och rekrytera och tillhandahålla konsulter med relevant kompetens, samt ta större åtaganden i form av renodlade tjänster med högre marginal, fördjupar SolidX sina kundrelationer. Detta innebär högre återköpsfrekvens och successivt högre säljeffektivitet för Bolaget. Detta är en viktig aspekt i SolidX strävan efter goda och långsiktiga kundrelationer.

Starta nya affärsenheter genom nyetableringar

Den andra delen av Bolagets tillväxtstrategi innefattar att starta nya affärsenheter genom nyetableringar.

Detta sker genom rekrytering av entreprenörer med förutsättningar att starta och etablera nya bolag inom SolidX-koncernen, antingen inom nya specialistområden eller nya geografiska marknader.

Förvärv

Den tredje delen av tillväxtstrategin innebär att SolidX kontinuerligt utvärderar förvärv av verksamheter med potential att stärka Bolagets kapacitet, kompetens och/eller tjänsteutbud.

En förutsättning vid förvärv är att det ska finnas en vilja och ambition hos det tilltänkta förvärvsobjektet att vidareutvecklas inom SolidX-koncernen.

Målsättningar 2022–2023

Bolagets målsättning innebär primärt att skala upp konsultverksamheten i SolidX och ta en starkare position på konsultmarknaden. Bolaget har som övergripande mål att accelerera verksamheten genom att genomföra förvärv och/eller upprätta nya dotterbolag samt etablera sig inom nya affärsområden som passar in i SolidX:s affärsmodell. SolidX har en fortsatt ambition att växa genom organiska rekryteringar och öka antalet konsulter.

Målet för H2 2022 att passera 100 anställda uppnåddes i april 2022, 8 månader tidigare än väntat. Utvecklingen av affärsområden är startade och kommer fortsätta utvecklas framgent. Dessa målsättningar markeras nedan i grönt

H2 2022

- Passera 100 anställda. (Uppnått 8 månader tidigare än väntat)
- Utvecklas inom nya affärsområden och branscher med SolidX:s affärsmodell.
- De 2 nya dotterbolagen inom vård, i Sverige och i Danmark, ska totalt uppnå en omsättning om cirka 5 MSEK, inneha sju (7) konsulter och ha en vinstmarginal om 22 procent.

H1 2023 / H2 2023

- Passera 200 MSEK i omsättning, växa snabbare än marknaden och fortfarande behålla samma vinstmarginal på 22 procent.
- Skapa fler nischade bolag i stället för ett stort bolag med avdelningar och centraliserat styre – detta för att behålla en entreprenörsdriven företagsstruktur med korta beslutsvägar.
- Förvärva fåmansbolag inom strategiskt viktiga affärsområden, för att därmed öka tillväxten i SolidX.



Upplysningar och övrig information

Inledning

SolidX ingår i en koncern och Bolaget har ett dotterbolag, Sekel AB med org.nr 556993-0174, vilket ägs till 85 procent av SolidX. Redovisningen i denna rapport gäller såväl hela koncernen samt moderbolaget.

Aktien

Aktien i SolidX är sedan 3 november 2021 upptagen till handel på handelsplattformen Spotlight Stock Market. Per den 31 oktober 2022 uppgick antalet aktier i SolidX till 31 000 000. Aktiens ISIN-kod är SE0016797971 och aktiens kortnamn är SOLIDX.

Bolaget genomförde under perioden 2021-05-01 – 2021-07-31 en split om 6200:1, där antalet aktier efter perioden ökade med 30 995 000 stycken från 5 000 stycken.

Ägarförteckning

Namn	Antal aktier	Innehav (%)	Röster	Röster %
Filip Alexanderson	26 024 903	83,95	26 024 903	83,95
Avanza Pension	1 812 344	5,85	1 812 344	5,85
Nordnet Pensionsförsäkring AB	299 188	0,97	299 188	0,97
Övriga	2 863 565	9,23	2 863 565	9,23
Totalt	31 000 000	100	31 000 000	100

Principer för halvårsrapportens upprättande

SolidX tillämpar Årsredovisningslagen och Bokföringsnämndens allmänna råd BFNAR 2012.1 (K3) vid upprättandet av sina finansiella rapporter såsom årsredovisningen, kassaflödesanalysen och delårsrapporter.

Granskning av revisor

Halvårsrapporten har varit föremål för granskning av Bolagets revisor.

Kommande finansiella rapporter

SolidX upprättar och offentliggör en ekonomisk rapport vid varje kvartalsskifte. Kommande rapporter är planerade enligt följande:

- Delårsrapport 3 2022/2023 2023-03-16
- Bokslutskommuniké 2022/2023 2023-06-20



Avlämnande av halvårsrapport

Malmö, den 12 december 2022

SolidX

Styrelsen

Frågor kring rapporten besvaras av:

Filip Alexanderson, VD

Tel: +46 (0) 706 21 53 27

E-post: filip.a@solidx.se



Kommentar till den finansiella rapporten

Rörelsens intäkter

SolidX intäkter uppgick under det andra kvartalet 2022/2023 till 25 437 (10 874) KSEK, en ökning om 134 % jämfört med samma period förra räkenskapsåret. Nettoomsättningen för andra kvartalet 2022/2023 uppgick till 25 437 (10 806) KSEK och motsvarar en ökning om 135 % jämfört med samma period förra räkenskapsåret. Den ökade nettoomsättningen för andra kvartalet avser intäkter för utförda tjänster och arbete åt SolidX kunder och samarbetspartner, sett till förlängda och nya konsultkontrakt både för befintliga och nytillkomna kunder. De övriga rörelseintäkterna uppgick till 0 (68) KSEK.

SolidX intäkter uppgick under första sex månaderna 2022/2023 till 45 949 (21 585) KSEK, varav 45 844 (21 478) KSEK avsåg nettoomsättning. De övriga rörelseintäkterna uppgick till 105 (108) KSEK.

Rörelseresultat

Rörelseresultatet för Bolaget uppgick under det andra kvartalet 2022/2023 till 3 346 (73) KSEK. Ökningen om 4 484 % för rörelseresultatet är huvudsakligen till följd av verksamhetens tillväxt i form av flera konsulter och förbättrade marginaler, samt de noteringskostnader som präglade andra kvartalet 2021.

Bolagets rörelseresultat uppgick under första sex månaderna 2022/2023 till 2 448 (2 190) KSEK. Rörelseresultatet för jämförelseperioden inkluderar en extraordinär intäkt om cirka 2 MSEK som aktualiserades efter första kvartalet.

Kassaflöde från den löpande verksamheten

Kassaflödet från den löpande verksamheten för det andra kvartalet 2022/2023 uppgick till 385 (-1 858) KSEK.

Kassaflödet från den löpande verksamheten för första sex månaderna 2022/2023 uppgick till -212 (1 175) KSEK.

Kassaflöde från investeringsverksamheten

Kassaflödet från investeringsverksamheten för det första kvartalet 2022/2023 uppgick till 0 (59) KSEK.

Kassaflödet från investeringsverksamheten för första sex månaderna 2022/2023 uppgick till 725 (60) KSEK.

Kassaflöde från finansieringsverksamheten

Kassaflödet från finansieringsverksamheten för det andra kvartalet 2022/2023 uppgick till -48 (-2 474) KSEK. Kassaflödet från finansieringsverksamheten för första sex månaderna

2022/2023 uppgick till -778 (-2 236) KSEK. Likvida medel uppgick per den 31 oktober 2022 till 4 702 (1 237) KSEK vilket motsvarar en ökning om 280 %.

Då halvårsrapporten per 21-10-31 innehöll mindre felaktigheter, med anledning av byte till ny ekonomifunktion, har vi valt att i aktuell rapport ta upp korrekt konsoliderade belopp per 21-10-31. Detta ökar jämförbarheten med aktuell period per 22-10-31. De poster som skiljer sig är främst byggnader och mark, fördelningen mellan långa och korta skulder, skatteskuld samt eget kapital.



Resultaträkning Koncernen

Belopp i KSEK	1 aug 2022 - 31 okt 2022	1 aug 2021 - 31 okt 2021	1 maj 2022 - 31 okt 2022	1 maj 2021 - 31 okt 2021	1 maj 2021 - 30 apr 2022
Intäkter					
Nettoomsättning	25 437	10 806	45 844	21 478	63 815
Ovriga rörelseintäkter	0	68	105	108	145
Intäkter totalt	25 437	10 874	45 949	21 585	63 960
Rörelsekostnader					
Handelsvaror	-324	-1 250	-517	-1 572	-2 365
Legoarbeten, underentreprenader	-1 755	-1 504	-2 976	-3 222	-6 873
Ovriga externa kostnader	-2 258	-1 270	-4 322	-2 096	-5 797
Personalkostnader	-17 687	-6 694	-35 539	-12 386	-42 107
Av och nedskrivningar av materiella och immateriella anläggningstillgångar	-63	-82	-126	-120	-410
Övriga rörelsekostnader	-4	0	-22	0	-23
Rörelsens kostnader	-22 092	-10 800	-43 501	-19 395	-57 575
Rörelseresultat	3 346	73	2 448	2 190	6 386
Finansiella poster					
Ränteintäkter och liknande poster	0	11	0	11	31
Räntekostnader och liknande poster	-24	-35	-45	-68	-148
Finansiellt nettoresultat	-24	-24	-45	-57	-117
Resultat efter finansiella poster	3 321	49	2 404	2 132	6 268
Skatt	-700	-11	-697	-417	-1 378
Periodens resultat	2 621	38	1 707	1 715	4 890



Balansräkning

Belopp i KSEK	31 okt 2022	31 okt 2021	30 apr 2022
TILLGÅNGAR			
Anläggningstillgångar			
<i>Immateriella anläggningstillgångar</i>			
Goodwill	88	164	126
<i>Materiella anläggningstillgångar</i>			
Byggnader och mark	5 818	5 982	5 880
Inventarier, verktyg och installationer	132	818	738
Anläggningstillgångar totalt	6 038	6 946	6 745
Omsättningstillgångar			
<i>Kortfristiga fordringar</i>			
Kundfordringar	10 598	6 390	10 756
Övriga fordringar	252	104	406
Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter	9 823	4 719	7 449
Kortfristiga fordringar totalt	20 673	11 213	18 610
Kassa och bank	4 702	1 237	4 968
Omsättningstillgångar totalt	25 375	12 450	23 578
TILLGÅNGAR TOTALT	31 414	19 413	30 323



Balansräkning (forts.)

Belopp i KSEK	31 okt 2022	31 okt 2021	30 apr 2022
EGET KAPITAL OCH SKULDER			
Eget kapital			
Aktiekapital	500	200	500
Ej registrerat aktiekapital	0	300	0
Övrigt tillskjutet kapital	-920	205	0
Annat eget kapital inklusive årets resultat	10 263	5 272	7 314
<i>Eget kapital hänförligt till moderföretagets aktieägare</i>	<i>9 843</i>	<i>5 977</i>	<i>7 814</i>
Innehav utan bestämmande inflytande	669	1 015	991
Eget kapital totalt	10 512	6 693	8 805
Avsättningar			
Uppskjuten skatteskuld	1 359	1 359	1 366
Avsättningar totalt	1 359	1 359	1 366
Skulder			
<i>Långfristiga skulder</i>			
Skulder till kreditinstitut	2 213	3 011	2 860
Långfristiga skulder totalt	2 213	3 011	2 860
<i>Kortfristiga skulder</i>			
Skulder till kreditinstitut	188	315	319
Leverantörsskulder	1 426	1 043	1 373
Aktuell skatteskuld	1 751	724	1 287
Ovriga kortfristiga skulder	8 087	4 354	9 099
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter	5 877	1 913	5 215
Kortfristiga skulder totalt	17 330	8 350	17 292
SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER	31 414	19 413	30 323



Förändringar av eget kapital

År 2022/2023 (KSEK)	Annat eget kapital				Summa eget kapital
	Aktiekapital	Övrigt tillskjutet kapital	inkl. årets resultat	Innehav utan bestämmande inflytande	
Ingående eget kapital 2022-05-01	500	0	7 314	991	8 805
Transaktion med minoritet			314	-314	0
Periodens resultat			1 717	-7	1 707
Eget kapital 2022-10-31	500	0	9 345	669	10 512

År 2021/2022 (KSEK)	Annat eget kapital				Summa eget kapital
	Aktiekapital	Övrigt tillskjutet kapital	inkl. årets resultat	Innehav utan bestämmande inflytande	
Ingående eget kapital 2021-05-01	200	300	5 876	1 036	7 411
Aktieteckning av teckningsoptioner			205		205
Fondemission	300	-300			0
Förändring av eget kapital av obeskattade reserver			23		23
Utdelning			-2 600		-2 600
Noteringskostnader			-1 125		-1 125
Årets resultat			4 935	-45	4 890
Eget kapital 2022-04-30	500	0	7 314	991	8 805



Kassaflödesanalys

Belopp i KSEK	1 aug 2022 - 31 okt 2022	1 aug 2021 - 31 okt 2021	1 maj 2022 - 31 okt 2022	1 maj 2021 - 31 okt 2021	1 maj 2021 - 30 apr 2022
Rörelseresultat	3 346	73	2 448	2 190	6 385
Justeringar för poster som inte ingår i kassaflödet	63	82	-19	120	410
Erhållen ränta m.m.	0	0	0	0	31
Erlagd ränta	-24	-23	-45	-56	-148
Betald inkomstskatt	-79	-122	-239	-562	-482
Kassaflöde från den löpande verksamheten före förändringar av rörelsekapital	3 306	10	2 146	1 692	6 196
Kassaflöde från förändringar av rörelsekapital					
Minskning(+)/ökning(-) av fordringar	-4 071	-1 928	-2 061	-336	-7 733
Minskning(+)/ökning(-) av leverantörsskulder	534	640	652	-246	83
Minskning(-)/ökning(+) av kortfristiga skulder	617	-581	-949	387	8 102
Kassaflöde, löpande verksamheten	385	-1 859	-212	1 497	6 648
Investeringsverksamheten					
Förvärv av inventarier, verktyg och installationer	0	0	0	59	-116
Försäljning av inventarier, verktyg och installationer	0	59	725	0	60
Kassaflöde, investeringsverksamheten	0	59	725	59	-56
Finansieringsverksamheten					
Inbetalning teckningsoptioner	0	205	0	205	205
Noteringskostnader	0	0	0	0	-1 125
Upptagna långfristiga lån	0	0	0	0	0
Amortering långfristiga lån	-48	-79	-778	-157	-338
Utbetald utdelning	0	-2 600	0	-2 600	-2 600
Kassaflöde, finansieringsverksamheten	-48	-2 474	-778	-2 552	-3 858
Summa periodens kassaflöde	337	-4 273	-265	-996	2 734
Likvida medel vid periodens början	4 365	5 510	4 968	2 234	2 234
Likvida medel vid periodens slut	4 702	1 237	4 702	1 237	4 968

Resultaträkning Moderbolaget

Belopp i KSEK	1 aug 2022 - 31 okt 2022	1 aug 2021 - 31 okt 2021	1 maj 2022 - 31 okt 2022	1 maj 2021 - 31 okt 2021	1 maj 2021 - 30 apr 2022
Intäkter					
Nettoomsättning	24 182	9 255	43 654	18 615	58 895
Ovriga rörelseintäkter	0	68	105	81	106
Intäkter totalt	24 182	9 323	43 758	18 697	59 001
Rörelsekostnader					
Uppdragsspecifika driftskostnader	-1 762	-1 524	-2 991	-3 193	-6 844
Ovriga externa kostnader	-2 070	-926	-4 016	-1 577	-4 791
Personalkostnader	-17 039	-6 322	-34 253	-11 551	-40 366
Avskrivningar av materiella och immateriella anläggningstillgångar	-11	0	-22	0	-189
Ovriga rörelsekostnader	-3	-1	-21	-1	-23
Rörelsens kostnader	-20 885	-8 772	-41 304	-16 322	-52 214
Rörelseresultat	3 296	550	2 454	2 374	6 787
Finansiella poster					
Ränteintäkter och liknande poster	0	0	0	0	1
Räntekostnader och liknande poster	-5	-22	-8	-54	-71
Finansiellt nettoresultat	-5	-22	-8	-54	-71
Resultat efter finansiella poster	3 291	529	2 447	2 320	6 717
Bokslutsdispositioner	0	0	0	0	-73
Skatt	-689	-122	-689	-494	-1 409
Periodens resultat	2 602	407	1 758	1 826	5 235

Balansräkning

Belopp i KSEK	31 okt 2022	31 okt 2021	30 apr 2022
TILLGANGAR			
Anläggningstillgångar			
<i>Materiella anläggningstillgångar</i>			
Inventarier, verktyg och installationer	118	794	721
<i>Finansiella anläggningstillgångar</i>			
Andelar i koncernföretag	4 505	4 420	4 420
Anläggningstillgångar totalt	4 622	5 214	5 141
Omsättningstillgångar			
<i>Kortfristiga fordringar</i>			
Kundfordringar	10 330	6 297	10 209
Övriga fordringar	238	84	392
Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter	9 552	4 497	7 330
Kortfristiga fordringar totalt	20 120	10 878	17 931
Kassa och bank	4 224	381	4 823
Omsättningstillgångar totalt	24 344	11 259	22 754
TILLGANGAR TOTALT	28 966	16 473	27 894



Balansräkning (forts.)

Belopp i KSEK	31 okt 2022	31 okt 2021	30 april 2022
EGET KAPITAL OCH SKULDER			
Eget kapital			
<i>Bundet eget kapital</i>			
Ej registrerat aktiekapital	0	300	0
Aktiekapital	500	200	500
Bundet eget kapital totalt	500	500	500
<i>Fritt eget kapital</i>			
Överkursfond	-920	205	-920
Balanserad förlust	5 940	1 550	1 550
Periodens resultat	2 602	1 826	5 235
Fritt eget kapital totalt	7 623	3 581	5 866
Eget kapital totalt	8 123	4 081	6 366
Obeskattade reserver	2 960	2 887	2 960
<i>Långfristiga skulder</i>			
Skulder till kreditinstitut	0	609	552
Skulder till koncernföretag	2 390	2 402	2 302
Summa långfristiga skulder	2 390	3 011	2 854
<i>Kortfristiga skulder</i>			
Skulder till kreditinstitut	0	127	130
Skulder till koncernföretag	0	188	188
Leverantörsskulder	1 342	714	1 192
Aktuell skatteskuld	1 746	655	1 287
Ovriga kortfristiga skulder	6 875	3 025	7 937
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter	5 529	1 785	4 981
Kortfristiga skulder totalt	15 493	6 494	15 715
SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER	28 966	16 473	27 894



Förändringar av eget kapital

År 2022/2023 (KSEK)	Aktiekapital	Ej registrerat aktiekapital	Balanserat resultat	Årets resultat	Summa eget kapital
Ingående eget kapital 2022-05-01	500	0	630	5 235	6 366
Resultatdisposition enligt					
beslut av stämman			5 235	-5 235	0
Periodens resultat				1 758	1 758
Eget kapital 2022-10-31	500	0	5 865	1 758	8 123

År 2021/2022 (KSEK)	Aktiekapital	Ej registrerat aktiekapital	Balanserat resultat	Årets resultat	Summa eget kapital
Ingående eget kapital 2021-05-01	200	300	1 490	2 660	4 650
Fondemission	300	-300	205		205
Utdelning			60	-2 660	-2 600
Noteringskostnader			-1 125		-1 125
Årets resultat				5 235	5 235
Eget kapital 2022-04-30	500	0	630	5 235	6 366



Kassaflödesanalys

Belopp i KSEK	1 aug 2022 - 31 okt 2022	1 aug 2021 - 31 okt 2021	1 maj 2022 - 31 okt 2022	1 maj 2021 - 31 okt 2021	1 maj 2021 - 30 apr 2022
Den löpande verksamheten					
Rörelseresultat	3 296	550	2 454	2 374	6 787
Justeringar för poster som inte ingår i kassaflödet	0	0	-551	0	189
Avskrivningar	11	0	11	0	0
Erhållen ränta	0	0	0	-33	1
Erlagd ränta	-5	-22	-8	-394	-71
Betald inkomstskatt	-77	-122	-230	-122	-471
Kassaflöde från den löpande verksamheten före förändringar av rörelsekapital	3 225	406	1 677	1 825	6 435
Kassaflöde från förändringar av rörelsekapital					
Minskning(+)/ökning(-) av fordringar	4 121	-2 101	-1 770	-888	-7 939
Minskning(+)/ökning(-) av leverantörsskulder	-2	356	151	-62	417
Minskning(-)/ökning(+) av kortfristiga skulder	1 080	-480	-703	175	7 976
Kassaflöde, löpande verksamheten	182	-1 819	-645	1 050	6 888
Investeringsverksamheten					
Förvärv av dotterbolag	-85	0	-85	0	0
Förvärv av inventarier, verktyg och installationer	0	0	0	0	-116
Försäljning av inventarier, verktyg och installationer	0	60	725	60	60
Kassaflöde, investeringsverksamheten	-85	60	640	60	-56
Finansieringsverksamheten					
Amortering långfristiga lån	0	-79	-594	-157	-311
Utbetald utdelning	0	-2 600	0	-2 600	-2 600
Inbetalning teckningsoptioner	0	250	0	205	205
Noteringskostnader	0	0	0	0	-1 125
Kassaflöde, finansieringsverksamheten	0	-2 474	-594	-2 552	-3 831
Summa periodens kassaflöde	97	-4 233	-599	-1 441	3 001
Likvida medel vid periodens början	4 127	4 613	4 823	1 822	1 822
Likvida medel vid periodens slut	4 224	381	4 224	381	4 823



Revisors rapport över översiktlig granskning av en fullständig uppsättning av finansiella rapporter upprättade i enlighet med Spotlights vägledning för finansiell rapportering

Till Styrelsen i SolidX AB

Org. Nr. 556612-0878

Inledning

Jag har utfört en översiktlig granskning av delårsrapport för SolidX AB för perioden 2022-05-01 – 2022-10-31. Det är styrelsen och verkställande direktören som har ansvaret för att upprätta och rättvisande presentera denna finansiella delårsinformation i enlighet med Spotlights vägledning för finansiell rapportering. Mitt ansvar är att uttala en slutsats om denna finansiella delårsinformation grundad på min översiktliga granskning.

Den översiktliga granskningens inriktning och omfattning

Jag har utfört min översiktliga granskning i enlighet med International Standard on Review Engagements ISRE 2410 *Översiktlig granskning av finansiell delårsinformation utförd av företagets valda revisor*. En översiktlig granskning består av att göra förfrågningar, i första hand till personer som är ansvariga för finansiella frågor och redovisningsfrågor, att utföra analytisk granskning och att vidta andra översiktliga granskningsåtgärder. En översiktlig granskning har en annan inriktning och en betydligt mindre omfattning jämfört med den inriktning och omfattning som en revision enligt ISA och god revisionsred i övrigt har. De granskningsåtgärder som vidtas vid en översiktlig granskning gör det inte möjligt för mig att skaffa mig en sådan säkerhet att jag blir medveten om alla viktiga omständigheter som skulle kunna ha blivit identifierade om en revision utförts. Den uttalade slutsatsen grundad på en översiktlig granskning har därför inte den säkerhet som en uttalad slutsats grundad på en revision har.

Slutsats

Grundat på min översiktliga granskning har det inte kommit fram några omständigheter som ger mig anledning att anse att den bifogade finansiella delårsinformationen inte, i allt väsentligt, ger en rättvisande bild av företagets och koncernens finansiella ställning per den 31 oktober 2022 samt av dess finansiella resultat och kassaflöde för den sexmånadersperiod som slutade per detta datum i enlighet med Spotlights vägledning för finansiell rapportering.

Malmö enligt datum för digital signering

Per Hedenus

Auktoriserad revisor



SolidX AB

Adress: Södergatan 13, 211 47 Malmö

Telefon: +46 70 621 53 27

E-post: ir@solidx.se

Hemsida: www.solidx.se