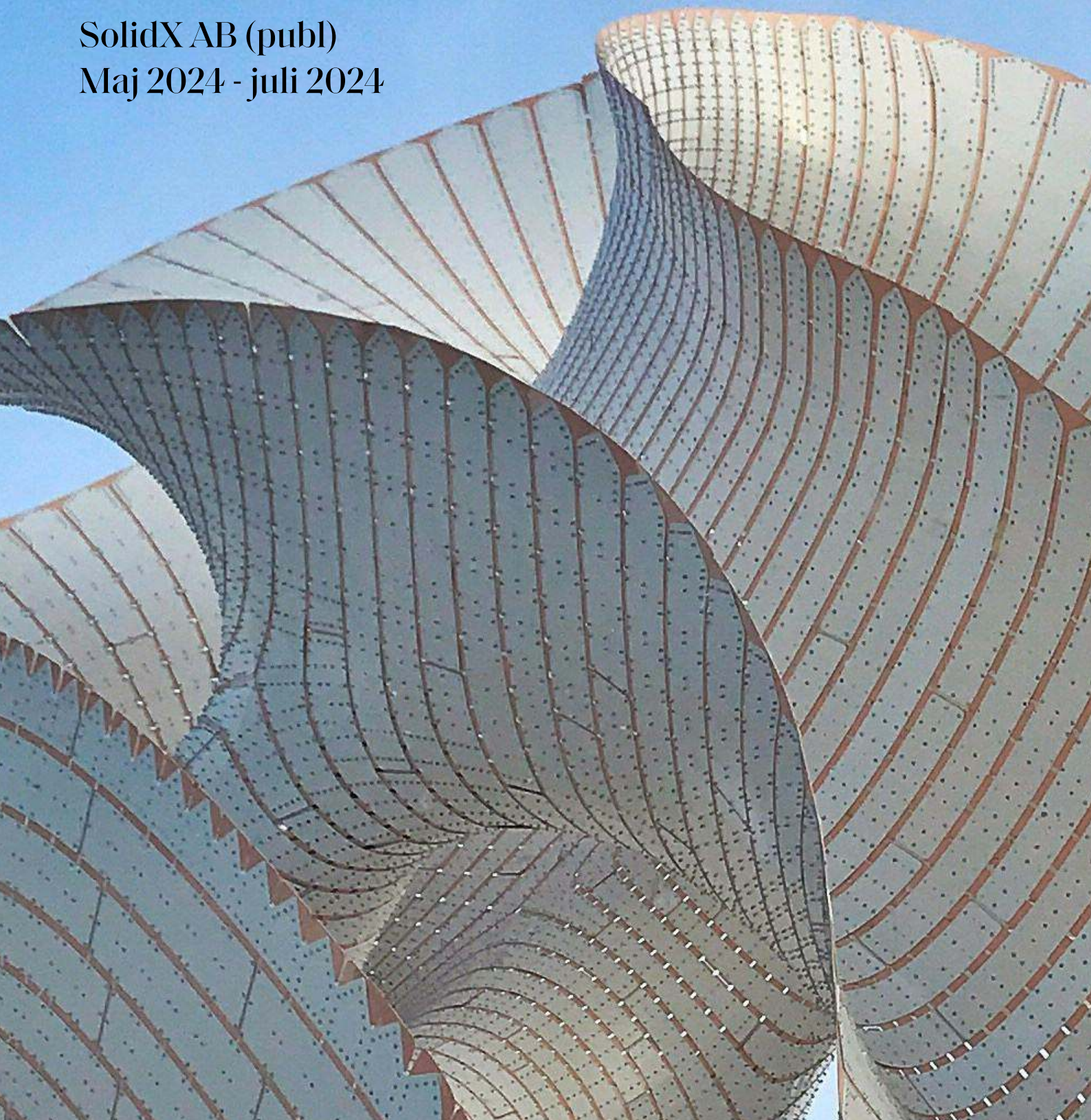




Delårsrapport Q1

SolidX AB (publ)

Maj 2024 - juli 2024



Innehålls- förteckning.

3	Finansiell information
4	VD har ordet
6	Periodens höjdpunkter
7	Verksamhetsöversikt
15	Koncernens finansiella rapporter
20	Moderbolagets finansiella rapporter

Finansiell information

Maj 2024 - juli 2024

Informationen som presenteras i denna rapport rör SolidX-koncernen om inget annat anges.

+47%

Total nettoomsättning – ökning jämfört med föregående år

32
miljoner

Total nettoomsättning
(22 miljoner)

-0.493
miljoner

EBITDA
(-1,1 miljoner)

9
miljoner

Likvida medel per 2023-10-31
(6,1 miljoner)

+57%

Ökning av EBITDA

+46%

Ökning av likvida medel

A portrait of Filip Alexanderson, a man with short blonde hair, wearing a white button-down shirt and dark trousers. He is standing with his hands in his pockets against a dark background.

Filip Alexanderson
Grundare & VD

“ Vi ökar på
samtliga
nyckeltal ”

VD Filip Alexanderson kommenterar

Under perioden maj 2024 till juli 2024 har SolidX AB fortsatt att leverera stark tillväxt, med en imponerande ökning av nettoomsättningen på 47% jämfört med samma period föregående år. Vår totala omsättning uppgick till drygt 32 miljoner kronor, vilket tydligt visar att vår affärsstrategi och vårt fokus på innovation ger konkreta resultat. Trots ett negativt EBITDA på -493 000 kronor, innebär detta en förbättring med 57% jämfört med samma period förra året. Vi är övertygade om att våra strategiska investeringar kommer att bana väg för långsiktig lönsamhet.

Vi har dessutom stärkt vår likviditet till 9 miljoner kronor, en ökning med 50%, vilket ger oss en solid grund för fortsatt expansion. Vi planerar nu att ytterligare finlipa våra erbjudanden, effektivisera våra operativa processer och bibehålla den höga tillväxttakten framöver. Vi vill rikta ett stort tack till våra medarbetare och samarbetspartners för deras outtröttliga engagemang, och vi ser med tillförsikt fram emot vad nästa kvartal har att erbjuda.

Vår ökade omsättning är i stor utsträckning ett direkt resultat av ett växande antal konsulter inom koncernen. En ökning med 47% innebär att vi nu har 47% fler konsulter anställda jämfört med samma period förra året.

Vi kan även notera att SolidX Care, ökar sin omsättning med 50% från 1,5 miljoner till 3miljoner för kvartal 1. SolidX Care breddar sina samarbetspartners och skall nu börja fokusera även på upphandlingar i Danmark.

Vi har tidigare kommunicerat omsättningsmål med en ökning i koncernen 50-100%, kvartalet som är kantrat av semester visar tydligt på att vi med råge ligger inom ramen för detta mål.

Utsikter

Till skillnad från många i branschen i stort, sticker SolidX ut med fortsatt hög tillväxttakt. Den makroekonomiska situationen tenderar att fortsatt påverka beslutsprocesserna hos kunder till att bli fortsatt långdragna, men bilden är splittrad över olika geografier och industrier. Dock ser vi ett fortsatt stort intresse för de produkter och lösningar vi tillhandahåller på marknaden. Trenden med ökande digitalisering för att möta industrins effektiviseringsbehov är fortsatt stark.

Filip Alexanderson
Grundare & VD

Periodens höjdpunkter

Väsentliga händelser under första kvartalet

- Den 8 juni 2024 meddelar SolidX att fusionen med Time People Group avbryts. SolidX AB ("SolidX") och Time People Group AB (publ) ("TPG") offentliggjorde den 4 mars 2024 att bolagen ingått en avsiktsförklaring med avsikten att gå samman genom en fusion ("Avsiktsförklaringen"). Med anledning av strategiska överväganden har SolidX och TPG gemensamt beslutat att avbryta den planerade fusionen. SolidX och TPG (tillsammans "Bolagen") ingick den 4 mars 2024 en avsiktsförklaring för att tydliggöra Bolagens avsikt beträffande ett samgående av SolidX och TPG. Samgåendet planerades att genomföras genom en aktiebolagsrättslig fusion ("Fusionen"). Med anledning av strategiska överväganden har Bolagen konstaterat att Fusionen inte är lämplig i nuläget, varför Bolagen gemensamt har beslutat att avbryta Fusionen. Den avbrutna Fusionen innebär emellertid inte ett hinder mot att det i framtiden kan föreligga förutsättningar för ett samgående mellan SolidX och TPG.
- Den 20 juni 2024 offentliggör SolidX bokslutskommunikén för räkenskapsåret 2023/2024. Filip summerar ännu ett framgångsrikt räkenskapsår för SolidX med stor affärstillväxt i tuff marknad. Det fjärde kvartalet visade en fortsatt stark efterfrågan och resulterade i en imponerande ökning av vår nettoomsättning med hela 39 procent jämfört med föregående jämförelseperiod. SolidX har på helåret åter igen nått en historisk nettoomsättning, norr om 119 miljoner kronor, en ökning med 18,15%.

Sammanfattning av bokslutskommuniké

Fjärde kvartalet (2024-02-01 - 2024-04-30)

- Nettoomsättningen uppgick till 38 022 KSEK (27 355 KSEK), vilket motsvarar en ökning med 39 %.
- Resultatet före avskrivningar uppgick till 1 098 KSEK (1 839 KSEK), vilket motsvarar en minskning med 40 %.
- Resultat per aktie uppgick till 0,03 SEK (0,05 SEK).*

Helåret (2023-05-01 - 2024-04-30)

- Nettoomsättningen uppgick till 119 060 KSEK (100 921 KSEK), vilket motsvarar en ökning med 18 %.
- Resultatet före avskrivningar uppgick till 3 646 KSEK (7 014 KSEK), vilket motsvarar en minskning med 48 %.
- Resultat per aktie uppgick till 0,10 SEK (0,20 SEK).*
- Likvida medel per 2024-04-30 uppgick till 6 976 KSEK (7 419 KSEK)

Väsentliga händelser efter periodens utgång

- Den 26 augusti 2024 offentliggör SolidX årsredovisning för räkenskapsåret 2023/2024

Verksamhets- översikt.

Konsultbolag som ger maximalt värde till minimal kostnad

Introduktion till SolidX

Affärsmodell och strategi

SolidX är nästa generations konsultbolag som hjälper företag och organisationer att utveckla och effektivisera dess verksamheter inom IT, digitalisering och vårdbemanning. Bolagets vision är att förändra konsultvärlden genom att fokusera på just konsulten. På SolidX kundlista finns välrenommerade företag så som Ikea, Spotify, Ericsson, Volvo, Alfa Laval, Klarna & Betsson. SolidX verksamhet finns främst i Sverige, men uppdrag utförs också i Danmark, Norge, Tyskland och Spanien. SolidX har vuxit organiskt från åtta till cirka 120 heltidsanställda mellan 2018 och 2023. Den exponentiella tillväxten av medarbetare är främst hänförlig till att Bolaget erbjuder en konkurrenskraftig månadslön som väl överstiger den hos konkurrerande konsultbolag. Detta bidrar till hög rekryteringstakt av kompetens och en hittills nästan obefintlig personalomsättning.

SolidX har ur flera avseenden en stark och unik position på konsultmarknaden och fortsätter att växa kraftigt. Bolagets rådande likviditetssituation bedöms som mycket god. Bolaget har idag en stark ägarbas som huvudsakligen utgörs av grundare och ledning. Majoriteten av aktierna ägs av insynspersoner och den största ägaren, SolidX VD Filip Alexanderson äger 84 procent av Bolagets aktier.

SolidX:s koncept och vision innefattar att vara den bästa arbetsgivaren och det självklara valet för konsulter. Detta innebär att vara en nytänkande arbetsgivare som ger mer åt den egna konsulten, med utgångspunkt i konsulternas egna önskemål och idéer.



120+

Heltidsanställda



119
MSEK

Omsättning



7
MSEK

Likvida medel
2024-04-30



18%

Omsättningstillväxt
helår



2-7

Nya konsulter
per månad



30K
SEK

I genomsnitt mer i lön
per månad

Verksamhets- och marknadsöversikt

Verksamhetsbeskrivning

SolidX AB är ett konsultbolag, bildat 2001, med fokus på IT, digitalisering samt vårdbemanning och verkar som kompetens- och resursförstärkning hos SolidX kunder. SolidX ingår i en koncern och har i dagsläget fem dotterbolag; Utvecklarbolaget Stockholm AB, Utvecklarbolaget Backend Stockholm AB, Sekel AB, SolidX Care AB samt SolidX ApS i Danmark. Genom att erbjuda sina konsulter mer fördelaktiga villkor än andra konkurrerande konsultbolag, har SolidX skapat en verksamhet som omfattas av en stark tillväxttakt, låg personalomsättning och en bred kundbas. SolidX koncept och vision innefattar att vara den bästa arbetsgivaren och det självklara valet för konsulter. Detta innebär att vara en nytänkande arbetsgivare som ger mer åt den enskilda konsulten, med utgångspunkt i konsulternas egna önskemål och idéer. Visionen är att erbjuda konsulterna obegränsad kompetensutveckling, frihet och flexibilitet, en attraktiv lönomodell och full transparens

Introduktion till SolidX

SolidX målsättning är att skapa långsiktiga relationer med såväl kunder som sina konsulter och har som mål att samtliga medarbetare ska trivas och ges möjlighet till kompetensutveckling. Genom att erbjuda sina konsulter mer fördelaktiga villkor än andra konkurrerande konsultbolag, har SolidX skapat en verksamhet som omfattas av en stadig tillväxttakt, låg personalomsättning och en bred kundbas. Exempelvis erbjuder SolidX sina konsulter i genomsnitt 30 000 SEK mer i ersättning per månad än konkurrerande verksamheter.

Bolagets konsulter har främst kompetens inom områden kopplat till IT, digitalisering samt vård. SolidX kunder är dock inte branschspecifika varvid Bolagets konsulter arbetar branschöverskridande inom områden som exempelvis bank och finans, handel och tjänster samt offentlig sektor. Genom att Bolagets kunder inte är branschspecifika är SolidX verksamhet således inte beroende av en specifik bransch.

En viktig aspekt i SolidX affärsmodell är att Bolaget kapat väsentliga kostnader, så kallade overheadkostnader, i form av exempelvis kontorslokalhyra och kostnader för gemenskapsaktiviteter.

Totalt sett har Bolaget samma nivå av kostnader som andra konsultbolag. Det som dock skiljer Bolaget från konkurrerande verksamheter är kostnadsfördelningen då det överblivna kapitalet från de uteblivna, ovan beskrivna, overheadkostnaderna i stället tillfaller konsulterna samt återinvesteras i Bolaget. Detta innebär att Bolagets konsulter erhåller högre arvode än vad konkurrerande verksamheter erbjuder utan att Bolaget åtar sig högre kostnader. Härutöver har Bolaget ett internt bonussystem som möjliggör ännu högre ersättning utöver ordinarie lön. Vidare finns en skalbarhet i affärsmodellen som, enligt styrelsen, är ovanlig för ett konsultbolag. SolidX har breddat verksamheten till att omfatta bemanning av sjukvårdspersonal, genom dotterbolaget SolidX Care AB. Bolaget har även bildat dotterbolaget SolidX ApS som ett led i att främja expansionen av koncernen i Danmark. Etableringen av SolidX ApS har genomförts av strategiska skäl eftersom det tillåter SolidX att effektivt driva affärer i Danmark. Att äga ett danskt dotterbolag underlättar, enligt styrelsen, att bedriva affärer med danska kunder i landet då det medför skattefördelar för både arbetstagare och arbetsgivare.

SolidX avser att applicera Bolagets framgångsrika affärsmodell i övriga Norden, där Danmark är en viktig målmarknad och ett viktigt expansionssteg. Den svenska kronan har försvagats avsevärt jämfört med de övriga nordiska ländernas valuta. Enligt SolidX är det därför av stor vikt att Bolaget nyttjar läget och exporterar svenska konsulter till de nordiska länderna, både inom SolidX moderbolag med IT-konsulter samt inom SolidX Care, med läkare. Detta är också en av de främsta anledningarna till att SolidX ApS startades upp i Danmark. Framgent kommer både vårdpersonal och IT-konsulter med uppdrag i Danmark att anställas via SolidX ApS. En svag svensk krona är också anledningen till att SolidX skyndar på tillväxten i Norge. Enligt SolidX är det lönsamt för norska aktörer att köpa tjänster från Sverige. Bolaget har tecknat ett avtal med Optimera, en byggvaruhandel för yrkeskunder, vilket är SolidX hittills första affär på den norska marknaden. Enligt SolidX styrelse fortsätter den goda efterfrågan på IT-tjänster att gynna tillväxten i Bolaget och nu även på den strategiskt viktiga nya marknaden i Norge. SolidX avtal med Optimera rör en konsult inom IT som ska utgå ifrån Norge.

Konsultverksamheten

Koncept och vision

SolidX koncept och vision innefattar att vara den bästa arbetsgivaren och det självklara valet för konsulter. Detta innebär att vara en nytänkande arbetsgivare som ger mer åt den egna konsulten, med utgångspunkt i konsulternas egna önskemål och idéer. Visionen är att erbjuda konsulterna obegränsad kompetensutveckling, frihet och flexibilitet, en attraktiv lönomodell och full transparens. Visionen är att Bolaget ska vara nästa generations konsultbolag.

Konsulter

Sedan 2018 har antalet konsulter ökat från 8 till 135 i antal. Av det totala antalet konsulter från år 2018 har enbart 12 konsulter valt att avsluta sin anställning. Bolaget har idag i genomsnitt upp till 750 ansökningar per vecka. Som en del av Bolagets strategi, i syfte att minimera kostnader, anställs konsulter aldrig utan att uppdrag finns att tillgodose respektive konsult.

Arbetsätt

Omfattningen avseende konsulternas uppdrag varierar från sex (6) månader till tre (3) år med en genomsnittstid om cirka ett (1) år upp till tre (3) år med option på förlängning. Varje projekt definieras av Bolagets kunder där SolidX bistår med kompetens och resursförstärkning, antingen på distans eller i vissa fall på kundens kontor. SolidX konsulter fyller primärt olika specialroller hos sina kunder. Vid det fall Bolagets konsulter är mellan projekt har Bolaget pågående interna projekt som konsulten arbetar med. Vidare ges konsulterna möjlighet till kompetensutveckling, vilket innebär att de exempelvis kan gå relevanta utbildningar som bekostas av Bolaget.

Affärs- och kompetensområden

Bolaget anställer konsulter med olika kompetenser och varierande bakgrund, ålder, erfarenheter och expertisområden. Majoriteten av Bolagets konsulter har dock specifika expertkunskaper och spetskompetens inom områdena IT, digitalisering och vård. Nedan anges de övergripande kompetensområden som återfinns bland Bolagets konsulter. Nedan angivelse utesluter inte att Bolaget åtar sig att anställa konsulter inom andra affärs- och kompetensområden utöver de nedan angivna.

Business Intelligence och Data Management

Business Intelligence (BI) och Data Management (datahantering) är en kombination av affärs- och dataanalys. BI och Data Management innefattar att samla, lagra och analysera data från en affärsverksamhet och syftar till att omvandla insamlad data till insikter för organisationen att agera på. Detta i syfte att hjälpa organisationer att fatta smartare och mer datadrivna beslut samt identifiera problem inom verksamheten. SolidX konsulter bistår företag med kunskap inom både datahantering och BI-visualisering. Bolaget har valt att specialisera sig inom de marknadsledande verktygen Qlik Sense och Qlikview samt Microsoft Power BI. Härutöver satsar SolidX även inom områdena Data Science (dataanalys och processoptimering) samt AI (artificiell intelligens).

Hårdvara- och mjukvaruutveckling

Hårdvara och mjukvara innefattar fysiska respektive icke-fysiska delar av exempelvis en dator, varvid hårdvara innefattar de fysiska attributen och mjukvara de icke-fysiska. En dator har exempelvis hårdvara i termer av ett kretskort eller grafikkort etc. sammanhanget är mjukvaran i datorn själva grafiken eller operativsystemet. Mjukvaruutveckling innebär således aktiviteter som exempelvis programmering, sammanställning av krav, mjukvarudesign och testning.

Inom området mjukvaruutveckling har Bolaget konsulter som specifikt arbetar med s.k. Embedded utveckling, vilket innebär att konsulterna bistår med att utveckla mjukvara som integreras med tekniken. SolidX bistår kunder både med Embedded utveckling inom t.ex. fordonsindustrin men även testning och hårdvaruutveckling inom telekom- och industrisektorn. SolidX har uthyrda konsulter hos Axis Communication som arbetar med backend-utvecklingen av smarta säkerhetslösningar. Härutöver har SolidX konsulter kunskaper inom programmeringsspråken Python, C++, SQL, Matlab och R i syfte att bistå kunderna med mjukvaruutveckling samt datamodellering.

UX- och UI-design

Bolaget har ett antal konsulter som arbetar med UX-design. UX står för User Experience och avser interaktionen mellan användare och hemsida. UX-designers fokus ligger primärt på att maximera användbarheten och användarupplevelsen, dvs. uppfattningen, av en hemsida eller applikation. Målet med UX-design är att göra användarens interaktion så enkel och effektiv som möjligt. Mer konkret kan UX-design innebära exempelvis strategiska placeringar av knappar och symboler som underlättar användarupplevelsen av en hemsida. Bolagets konsulter har som mål att skapa konkurrenskraftiga och smidiga användarupplevelser genom att bidra med aktuell expertis inom UX-design.

Härutöver har Bolaget konsulter som arbetar med UI-design. UI står för User Interface och innefattar de visuella aspekterna av en hemsida eller applikation. Detta innebär att en UI-designer arbetar med att exempelvis anpassa färger, ljus, kontrast, format på grafiska element, bilder, typsnitt och textformatering. UI syftar till att fånga intresset hos användare. SolidX erbjuder konsulter som bistår med kvalificerade UI-designkunskaper och expertis.

Management Consulting

Bolaget har ett antal konsulter som agerar oberoende rådgivare i bolag i samband med olika aktiviteter kopplat till verksamhetsutveckling och digitaliseringsprocesser. Digitaliseringsprocesser tvingar ofta verksamheter att ta strategiska initiativ som syftar till att bygga upp, eller utveckla, en digital infrastruktur. Eftersom omvärlden kontinuerligt utvecklas och förändras ställs det nya krav på produkter och tjänster varvid en digital verksamhet måste underhållas och förvaltas. SolidX har som mål att se till att kundernas förändrade digitala behov förändras över tid och att bolagen förblir konkurrenskraftiga. SolidX erbjuder konsulter med expertis och strategisk rådgivning inom digital verksamhetsutveckling och projektledning.

Samarbetspartners

SolidX har cirka 40 etablerade samarbetspartners vilka återfinns inom både privat och offentlig sektor. Samarbetspartners möjliggör att Bolaget kan vara flexibla mot flertalet bolag och syftar till att sprida Bolagets konsulter till nya kundvertikaler. Bolaget är dock inte beroende av någon enskild samarbetspartner.

Kundvertikaler

SolidX har ett antal etablerade kunder i Sverige inom både privat och offentlig sektor och innehar inget specifikt kundvertikalfokus. SolidX har genom långsiktigt och strategiskt arbete etablerat goda och långsiktiga relationer med Bolagets kunder. Totalt har SolidX 40 aktiva kunder och bland de största, sett till omsättning och storlek, tillhör Vattenfall, IKEA-koncernen, Siemens, Alfa Laval och Volvo. Bolagets konsulter är ämnade att arbeta branschöverskridande, varpå nedan listade kundvertikaler enbart är exempel på Bolagets nuvarande vertikaler och återspeglar således inte något specifikt kundvertikalfokus. Bolaget utesluter inga branscher eller kundvertikaler och ser sig inte som beroende av en specifik bransch.

Industri

Industrisektorn har likt många andra sektorer genomgått en omfattande digitaliseringsprocess som tvingat verksamheter att utveckla både befintliga och nya digitala infrastrukturer. Industrisektorn utvecklas ständigt och behöver kontinuerligt nya verktyg i form av digitala tekniker samt datadrivna arbetssätt för att kunna fortsätta möta samhällets förändrade behov. SolidX har ett antal kunder inom industrisektorn, däribland företag inom transport- och förpackningsindustrin såsom Volvo, BorgWarner, Siemens och Tetra Pak. SolidX konsulter bistår Bolagets kunder genom att hjälpa dem med allt från datahantering till testning och mekanikkunskap.

Handel och tjänster

Inom området för handel och tjänster har Bolaget ett antal kunder, däribland IKEA-koncernen. Sektorn som avser handel och tjänster har genomgått stora digitala förändringar och har präglats av förändrade kundbeteenden och ett ökat nyttjande av att handla på nätet via så kallad e-handel. Det minskade behovet av det fysiska rummet för utbyte av handel och tjänster ställer högre krav på verksamhetens digitala infrastrukturer och system. Drivandet och utvecklingen kräver därtill kontinuerligt underhåll, drift och utveckling, vilket Bolaget tillgodoser via sina konsulter med spetskompetenser inom, framför allt, datahantering och beslutshanteringsstöd.

Bank/Finans

Bank- och finansbranschen har under en period förändrats av digitalisering varefter högre krav ställs på exempelvis banker att följa med i den digitala och teknologiska utvecklingen. Utvecklingen innefattar bland annat att förbättra och automatisera leverans och användning av bank- och finansiella tjänster. Bolaget har ett antal konsulter för uthyrning med spetskompetens inom bank- och finanssektorn, vars primära kompetensområde är inom Stakeholder Management och som Business Analyst.

Offentlig sektor

I paritet med verksamheter inom den privata sektorn har även offentlig sektor tvingats att vidta digitaliseringsåtgärder i takt med ökad digitalisering av samhället. Inom offentlig sektor bistår SolidX bland annat Göteborgs Stad med datahanteringsverktyget Qlik.

Därtill bistår SolidX även Svenska Kraftnät, vilka är ett statligt affärsverk som förvaltar svenska statens stamnät för elkraft och är systemansvarig myndighet för elförsörjningen i Sverige, med supporttekniker.

Affärsidé och affärsmodell

SolidX affärsidé har sitt ursprung i Bolagets VD, Filip Alexandersons, egen erfarenhet av att arbeta som konsult. Bolaget utvecklades med utgångspunkt i dessa erfarenheter och organisationen tog därefter den form som det har idag – en modern och nytänkande konsultverksamhet – innebärandes högre arvode, mer flexibilitet och transparens för konsulterna, med låga overheadkostnader för Bolaget.

SolidX affärsmodell inbegriper att ha konsulter som är fullt utyrda gentemot Bolagets kunder, det vill säga 100 procent av respektive konsults arbetstid. SolidX tar betalt per debiterad timme för sina konsulter som är schemalagda på heltid hos kund. Bolaget anställer inte konsulter såvida det inte finns något uppdrag att tillgodose konsulten inom tre (3) månader från det att konsulten anställts, innebärandes att Bolaget inte åtar sig någon risk om uppdrag uteblir. Undantag kan förekomma vid det fall en konsult besitter högt efterfrågade kompetenser. Sammanfattningsvis innefattar affärsmodellen att Bolagets konsulter alltid har 100 procent ekonomisk täckning och ådrar sig inte att innebära någon kostnad för Bolaget. Vid det fall en konsult skulle hamna mellan två uppdrag ska konsulterna framgent arbeta på Bolagets innovationstudio med interna projekt. Gällande uppstartskostnader för nya konsulter har Bolaget leasingavtal för material (datorer, telefon etcetera) för att minska den initiala kostnaden, vilket innebär bättre likviditet.

Att SolidX tillhandahåller högre ersättning än konkurrerande verksamheter till sina konsulter är en viktig aspekt i Bolagets affärsmodell. Högre arvode innebär dock lägre marginal per konsult, vilket kompenseras genom att Bolaget har låga overheadkostnader samt Bolagets exponentiella ökning av antalet konsulter. Vidare arbetar Bolaget aktivt för att konsulterna ska vilja fortsätta sin anställning och ser därför till att alltid tillgodose konsulterna med uppdrag. Beräknat på totalen genererar därför Bolagets affärsmodell, enligt styrelsens bedömning, högre vinstmarginal än branschsnittet. Sammanfattningsvis präglas affärsmodellen av organisk tillväxt kombinerat med lägre overheadkostnader i förhållande till konkurrenter.

Strategi

Tillväxtstrategier

För att kunna accelerera verksamhetstempot och öka lönsamheten tillämpas en tillväxtstrategi vilken huvudsakligen delas in i tre delar, vilka återges nedan

Förädla befintliga tjänster

Den första delen av SolidX tillväxtstrategi för ökad lönsamhet innefattar att fördjupa och förädla Bolagets befintliga tjänster. Genom att kontinuerligt utveckla SolidX konsulttjänster och rekrytera och tillhandahålla konsulter med relevant kompetens, samt ta större åtaganden i form av renodlade tjänster med högre marginal, fördjupar SolidX sina kundrelationer. Detta innebär högre återköpsfrekvens och successivt högre säljeffektivitet för Bolaget. Detta är en viktig aspekt i SolidX strävan efter goda och långsiktiga kundrelationer.

Starta nya affärsenheter genom nyetableringar

Den andra delen av Bolagets tillväxtstrategi innefattar att starta nya affärsenheter genom nyetableringar. Detta sker genom rekrytering av entreprenörer med förutsättningar att starta och etablera nya bolag inom SolidX-koncernen, antingen inom nya specialismråden eller nya geografiska marknader. Bolagets dotterbolag SolidX Care är en affärsenhet som bildats av Bolagets nyetableringsstrategi.

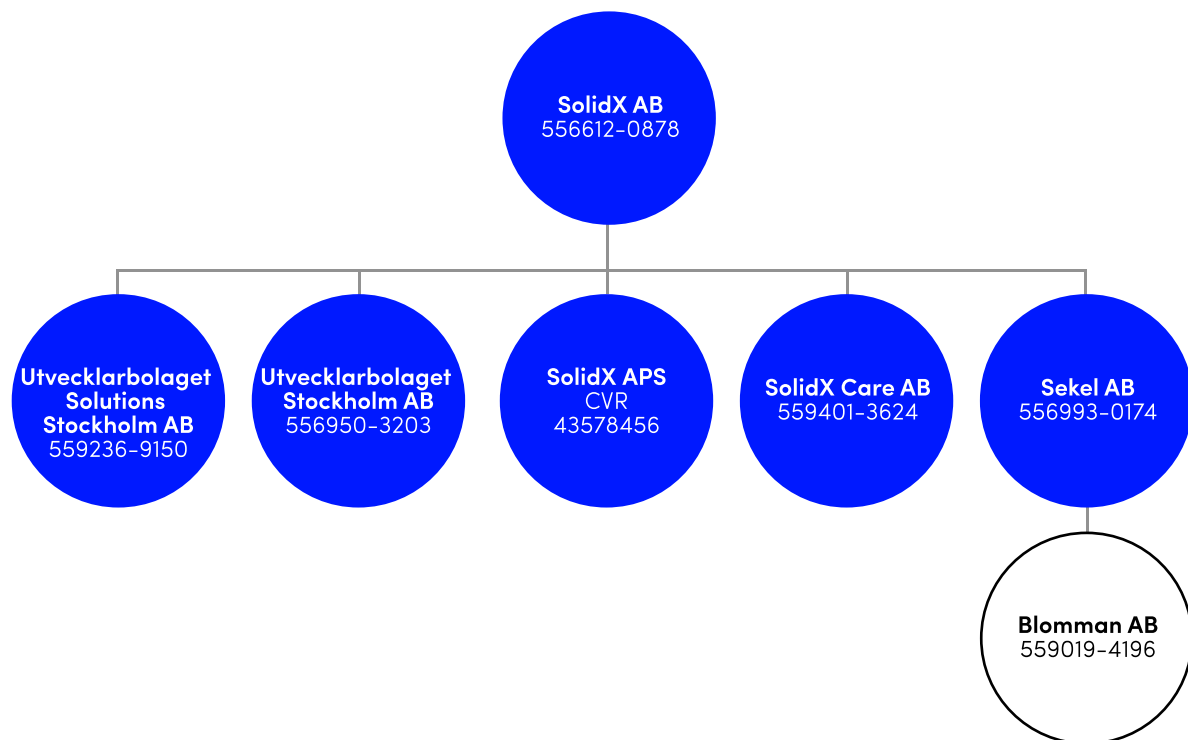
Förvärva

Den tredje delen av tillväxtstrategin innebär att SolidX kontinuerligt utvärderar förvärv av verksamheter med potential att stärka Bolagets kapacitet, kompetens och/eller tjänsteutbud. En förutsättning vid förvärv är att det ska finnas en vilja och ambition hos det tilltänkta förvärvsobjektet att vidareutvecklas inom SolidX-koncernen.

Finansiella målsättningar

SolidX har en ambitiös tillväxtstrategi som syftar till att öka sin position på konsultmarknaden genom organisk tillväxt och strategiska förvärv. Bolaget har nyligen uppdaterat sina målsättningar för att bättre spegla den tillväxtresa som det har genomgått sedan noteringen och den strategi som formulerats för de kommande verksamhetsåren. De nya målen har ett större fokus på nettoomsättningstillväxt och är utformade för att hjälpa bolaget att nå sin långsiktiga vision om att passera en nettoomsättning på 1 miljard.

- Upprätthålla en årlig nettoomsättningstillväxt om cirka 50-100 procent på medellång sikt.
- På lång sikt passera en nettoomsättning om 1 miljard som ett resultat av fortsatt expansion via organisk tillväxt samt förvärv i och utanför Sverige samt kontinuerlig expanderingsstrategi med nya affärsområden



Allmän bolagsinformation

SolidX är ett svenskt publikt aktieföretag med säte i Malmö kommun, Skåne län och som bildades i Sverige den 21 maj 2001 och registrerades vid Bolagsverket den 12 juni 2001. Bolagets företagsnamn och tillika handelsbeteckning är SolidX AB. Bolagets organisationsnummer är 556612-0878 och dess LEI-kod är 894500MPWH6F2EDV8Z46. Bolaget bedriver sin verksamhet i enlighet med aktieföretagslagen (2005:551). Bolagets adress är Södergatan 13, 211 34, Malmö, Sverige. Bolagets representanter nås på telefonnummer 070-621 53 27 och Bolagets hemsida är www.solidx.se.

Organisationsstruktur

SolidX ingår i en koncern och Bolaget har fem dotterbolag; Utvecklarbolaget Stockholm AB org.nr 556950-3203 (ägs till 100 procent av SolidX), Utvecklarbolaget Solutions Stockholm AB org.nr 559236-9150 (ägs till 100 procent av SolidX), Sekel AB med org.nr 556993-0174 (ägs till 85 procent av SolidX och resterande 15 procent ägs av en extern part, Blomman AB med org.nr 559019-4196), SolidX Care med org.nr 559401-3624 (ägs till 100 procent av SolidX), samt SolidX ApS i Danmark med CVR-nummer 43578456 (ägs till 100 procent av SolidX). Ovan återges koncernstrukturen.

SolidX Care AB

SolidX Care AB är ett helägt dotterbolag till SolidX AB med fokus på vårdbemanning och rekryterar specialister och överläkare till sjukhus i Norden. Målet är att vara en attraktiv, långsiktig samarbetspartner för både läkare och sjukhus. SolidX Care har 5 konsulter. SolidX är inte beroende av dotterbolaget.

SolidX ApS

SolidX ApS är ett helägt dotterbolag till SolidX AB och har upprättats för att främja expansionen av koncernen i Danmark. Etableringen av SolidX ApS är av strategiska skäl som tillåter SolidX att effektivt driva affärer i Danmark.

Sekel AB

Sekel AB är ett dotterbolag till SolidX med fokus på ägande av fastigheter i syfte att hyra ut lägenheter för bostadsändamål. Sekel AB äger och förvaltar tre (3) hyresfastigheter, motsvarande 13 hyreslägenheter, i Umeå. Sekel AB är mer att betrakta som en vilande biverksamhet till SolidX vars primära syfte är att förvalta kapital från moderbolaget SolidX. Utveckling av Sekel AB är därför inget fokusområde för Bolaget varvid det inte finns någon etablerad framtidsplan som syftar till att utveckla detta dotterbolag. Bolagets fokus ligger i stället helt på SolidX och konsultverksamheten. Vägen framåt avseende Sekel AB innebär således att hyra ut befintliga lägenheter och vid eventuellt överskott av kapital från Sekel AB är strategin att förvärva fler hyresfastigheter.

Information om aktien

Aktien i SolidX är sedan 3 november 2021 upptagen till handel på handelsplattformen Spotlight Stock Market. Aktiens ISIN-kod är SE0016797971 och aktiens kortnamn är SOLIDX.

Aktieägare	Antal aktier	Röster och kapital (%)
Filip Alexanderson	26 026 040	72,39
Avanza Pension	4 573 469	12,72
Nordnet Pensionsförsäkringar AB	2 064 997	5,74
Raymond Consulting AB	1 108 911	3,08
Övriga	2 177 078	6,07
Totalt	35 950 495	100,00%

Principer för delårsrapport upprättande

SolidX tillämpar Årsredovisningslagen och Bokföringsnämndens allmänna råd BFNAR 2012:1 (K3) vid upprättandet av sina finansiella rapporter såsom årsredovisningen, kassaflödesanalysen och delårsrapporter.

Granskning av revisor

Delårsrapporten har varit föremål för granskning av Bolagets revisor.

Kommande finansiella rapporter

SolidX upprättar och offentliggör en ekonomisk rapport vid varje kvartalsskifte. Kommande rapporter är planerade enligt följande:

- Halvårsrapport 2024/2025, 2024-12-11
- Delårsrapport Q3 2024/2025, 2025-03-18
- Bokslutskommuniké 2024/2025, 2025-06-27

Avlämnande av delårsrapport

Malmö, den 26 september 2024

SolidX

Styrelsen

Frågor kring rapporten besvaras av:

Filip Alexanderson, VD
Tel: +46 (0) 706 21 53 27
E-post: filip.a@solidx.se

Koncernens finansiella rapporter.

Kommentar till den finansiella rapporten

Rörelsens intäkter

SolidX nettoomsättning första kvartalet 2024/2025 uppgick till 32 024 (21 844) KSEK, en ökning om 47 % jämfört med samma period förra räkenskapsåret. Den ökade nettoomsättningen för första kvartalet avser till främsta del den omsättningsökning som följer från förvärven av dotterbolagen som verkställdes december 2023. En annan faktor är den ökade omsättningen som härrör från vår läkarkonsultverksamhet, vilken har nära dubblats till följd av fler arbetande vårdkonsulter.

Rörelseresultat

Som kommunicerat har vi under det senaste räkenskapsåret genomfört strategiska förvärv som påverkar våra finansiella rapporters rörelseresultat genom tillkommande avskrivningar i sin tur kopplade till immateriella tillgångar och goodwill. Med anledning av dessa avskrivningar har vi valt att i våra framtida finansiella analyser och rapporter utgå på EBITDA (Earnings Before Interest, Taxes, Depreciation, and Amortization) istället för EBIT (Earnings Before Interest and Taxes).

Resultatet före avskrivningar för SolidX uppgick under det första kvartalet 2024/2025 till -493 (-1 156) KSEK. Ökningen om 57 % för resultatet före avskrivningar är huvudsakligen till följd av det förbättrade resultat som förvärvet av dotterbolagen medfört till koncernen. Att Q1:an redovisar ett negativt resultat i sin helhet är direkt kopplat till att denna period faller över semesterperioden inkluderande maj till juli som kännetecknas av lägre beläggning än övriga kvartal.

Kassaflöde från den löpande verksamheten

Kassaflödet från den löpande verksamheten för det första kvartalet 2024/2025 uppgick till 2 861 (-1 286) KSEK.

Kassaflöde från investeringsverksamheten

Kassaflödet från investeringsverksamheten för det första kvartalet 2024/2025 uppgick till 0 (0) KSEK.

Kassaflöde från finansieringsverksamheten

Kassaflödet från finansieringsverksamheten för det första kvartalet 2024/2025 uppgick till -817 (0) KSEK med anledning av den amortering som görs till följd av lånet kopplat till förvärven december 2023. Likvida medel uppgick per den 31 juli 2024 till 9 000 (6 147) KSEK vilket motsvarar en ökning om 46%.

Resultaträkning, koncern

TSEK	1 maj 2024 - 31 juli 2024	1 maj 2023 - 31 juli 2023	1 maj 2023 - 30 apr 2024
Intäkter			
Nettoomsättning	32 024	21 844	119 060
Övriga rörelseintäkter	24	13	173
Intäkter totalt	32 048	21 856	119 233
Rörelsekostnader			
Handelsvaror	-3	-25	-131
Uppdragsspecifika driftskostnader	-2 087	-1 170	-9 499
Övriga externa kostnader	-4 181	-2 319	-12 943
Personalkostnader	-26 271	-19 499	-93 015
Resultat före avskrivningar	-493	-1 156	3 646
Av och nedskrivningar av materiella och immateriella anläggningstillgångar	-1 334	-63	-1 946
Övriga rörelsekostnader	-17	-8	-50
Rörelsens kostnader	-33 893	-23 083	-117 582
Rörelseresultat	-1 845	-1 227	1 651
Finansiella poster			
Ränteintäkter och liknande poster	21	2	40
Räntekostnader och liknande poster	-323	-1	-553
Finansiellt nettoresultat	-302	1	-513
Resultat efter finansiella poster	-2 147	-1 226	1 138
Skatt	-162	2	-631
Periodens resultat	-2 309	-1 224	507

Balansräkning, koncern

TSEK	31 juli 2024	31 juli 2023	30 apr 2024
Tillgångar			
Anläggningstillgångar			
<i>Immateriella anläggningstillgångar</i>			
Goodwill	33 869	31	34 768
<i>Materiella anläggningstillgångar</i>			
Byggnader och mark	4 650	4 754	4 678
Inventarier, verktyg och installationer	5 551	94	5 638
<i>Finansiella anläggningstillgångar</i>			
Andra långfristiga fordringar	165	0	150
Anläggningstillgångar totalt	44 235	4 879	45 235
Omsättningstillgångar			
<i>Kortfristiga fordringar</i>			
Kundfordringar	11 253	12 547	15 228
Aktuell skattefordran	612	321	0
Övriga fordringar	1 833	289	2 032
Upparbetad ej fakturerad intäkt	7 185	3 934	8 411
Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter	875	1 079	3 795
Kortfristiga fordringar totalt	21 758	18 170	29 466
Kassa och bank	9 000	6 147	6 976
Omsättningstillgångar totalt	30 758	24 318	36 442
TILLGÅNGAR TOTALT	74 993	29 197	81 677
Eget kapital och skulder			
Aktiekapital	580	500	580
Övrigt tillskjutet kapital	24 920	0	24 920
Annat eget kapital inklusive årets resultat	10 514	11 069	12 833
Eget kapital hänförligt till moderbolagets aktieägare	36 014	11 569	38 333
Innehav utan bestämmande inflytande	860	880	860
Eget kapital totalt	36 874	12 449	39 193
Avsättningar			
Uppskjuten skatteskuld	1 284	1 203	1 286
Avsättningar totalt	1 284	1 203	1 286
<i>Långfristiga skulder</i>			
Skulder till kreditinstitut	4 722	0	5 556
Övriga långfristiga skulder	3 318	289	3 977
Långfristiga skulder totalt	8 040	289	9 533
<i>Kortfristiga skulder</i>			
Skulder till kreditinstitut	3 333	0	3 333
Förskott från kunder	27	0	487
Leverantörsskulder	2 368	871	3 410
Aktuell skatteskuld	0	0	5
Övriga kortfristiga skulder	11 895	6 331	11 082
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter	11 171	8 055	13 347
Kortfristiga skulder totalt	28 795	15 256	31 665
SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER	74 993	29 197	81 677

Förändringar av eget kapital

År 2024/2025 (KSEK)	Aktiekapital	Övrigt tillskjutet kapital	Annat eget kapital inkl. årets resultat	Innehav utan bestämmande inflytande	Summa eget kapital
Ingående eget kapital 2024-05-01	580	24 920	12 833	860	39 193
Periodens resultat			- 2 310	1	2 309
Omräkningsdifferens			- 10		10
Eget kapital 2024-07-31	580	24 920	10 514	860	36 874

År 2023/2024 (KSEK)	Aktiekapital	Övrigt tillskjutet kapital	Annat eget kapital inkl. årets resultat	Innehav utan bestämmande inflytande	Summa eget kapital
Ingående eget kapital 2023-05-01	500	0	12 245	918	13 663
Apportemission	80	24 920			25 000
Periodens resultat			565	-58	507
Omräkningsdifferens			23		23
Eget kapital 2024-04-30	580	24 920	12 833	860	39 193

Kassaflödesanalys, koncern

TSEK	1 maj 2024 - 31 juli 2024	1 maj 2023 - 31 juli 2023	1 maj 2023 - 30 apr 2024
Rörelseresultat	-1 845	-1 227	1 651
Justeringar för poster som inte ingår i kassaflödet	852	61	1 411
Erhållen ränta	21	2	40
Erlagd ränta	-229	-1	-553
Betald inkomstskatt	-9	-1 556	-2 690
Kassaflöde från den löpande verksamheten före förändringar av rörelsekapital	-1 210	-2 721	-141
Kassaflöde från förändringar av rörelsekapital			
Minskning(+)/ökning(-) av fordringar	7 681	2 866	-190
Minskning(+)/ökning(-) av leverantörsskulder	-1 074	-251	2
Minskning(-)/ökning(+) av kortfristiga skulder	-2 536	-1 180	1 424
Kassaflöde, löpande verksamheten	2 861	-1 286	1 095
Investeringsverksamheten			
Försäljning av inventarier, verktyg och installationer	0	0	6
Förvärv av koncernföretag	0	0	-10 381
Kassaflöde, investeringsverksamheten	0	0	-10 376
Finansieringsverksamheten			
Upptagna långfristiga lån	0	0	10 000
Lämnad deposition	0	0	-120
Återbetald lämnad deposition	16	0	29
Amortering långfristiga lån	-833	0	-1 111
Kassaflöde, finansieringsverksamheten	-817	0	8 798
Summa periodens kassaflöde	2 044	-1 286	-483
Likvida medel vid periodens början	6 976	7 419	7 419
Kursdifferens i likvida medel	-20	14	40
Likvida medel vid periodens slut	9 000	6 147	6 976

Moder- bolagets finansiella rapporter.

Resultaträkning, moderbolaget

TSEK	1 maj 2024 - 31 juli 2024	1 maj 2023 - 31 juli 2023	1 maj 2023 - 30 apr 2024
Intäkter			
Nettoomsättning	20 541	20 310	90 024
Övriga rörelseintäkter	5	4	67
Intäkter totalt	20 546	20 314	90 090
Rörelsekostnader			
Uppdragsspecifika driftskostnader	-2 399	-1 170	-8 133
Övriga externa kostnader	-2 086	-2 121	-8 671
Personalkostnader	-17 803	-17 788	-72 274
Resultat före avskrivningar	-1 742	-765	1 012
Av och nedskrivningar av materiella och immateriella anläggningstillgångar	-11	-11	-45
Övriga rörelsekostnader	-10	-4	-42
Rörelsens kostnader	-22 309	-21 094	-89 165
Rörelseresultat	-1 763	-780	925
Finansiella poster			
Ränteintäkter och liknande poster	7	2	6
Räntekostnader och liknande poster	-232	-1	-391
Finansiellt nettoresultat	-225	1	-386
Resultat efter finansiella poster	-1 988	-779	539
Bokslutsdispositioner	0	0	220
Skatt	0	0	-209
Periodens resultat	-1 988	-779	551

Balansräkning, moderbolaget

KSEK	31 juli 2024	31 juli 2023	30 apr 2024
Tillgångar			
Anläggningstillgångar			
<i>Materiella anläggningstillgångar</i>			
Inventarier, verktyg och installationer	39	84	50
<i>Finansiella anläggningstillgångar</i>			
Andelar i koncernföretag	41 942	4 505	41 942
Fordringar hos koncernföretag	233	233	236
Anläggningstillgångar totalt	42 214	4 822	42 228
Omsättningstillgångar			
<i>Kortfristiga fordringar</i>			
Kundfordringar	6 761	12 322	11 263
Fordringar hos koncernföretag	970	970	971
Aktuell skattefordran	1 003	358	748
Övriga fordringar	197	250	93
Upparbetad ej fakturerad intäkt	5 726	3 048	8 165
Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter	746	1 064	545
Kortfristiga fordringar totalt	15 402	18 012	21 785
Kassa och bank	3 415	5 674	1 922
Omsättningstillgångar totalt	18 817	23 687	23 707
TILLGÅNGAR TOTALT	61 032	28 509	65 936
Eget kapital och skulder			
Eget kapital			
<i>Bundet eget kapital</i>			
Aktiekapital	580	500	580
Bundet eget kapital totalt	580	500	580
<i>Fritt eget kapital</i>			
Överkursfond	24 920	0	24 920
Balanserat resultat	9 510	8 959	8 959
Periodens resultat	-1 988	-779	551
Fritt eget kapital totalt	32 442	8 180	34 430
Eget kapital totalt	33 022	8 680	35 010
Obeskattade reserver	2 524	2 745	2 524
<i>Långfristiga skulder</i>			
Skulder till kreditinstitut	4 722	0	5 556
Skulder till koncernföretag	3 124	2 943	3 171
Summa långfristiga skulder	7 846	2 943	8 727
<i>Kortfristiga skulder</i>			
Skulder till kreditinstitut	3 333	0	3 333
Förskott från kunder	27	0	369
Skulder till koncernföretag	188	285	566
Leverantörsskulder	1 162	853	1 357
Övriga kortfristiga skulder	4 153	5 429	4 187
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter	8 775	7 575	9 862
Kortfristiga skulder totalt	17 639	14 141	19 675
SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER	61 032	28 509	65 936

Förändringar av eget kapital, moderbolaget

År 2024/2025 (KSEK)	Aktekapital	Ej registrerat aktiekapital	Balanserat resultat	Periodens resultat	Summa eget kapital
Ingående eget kapital 2024-05-01	580	24 920	8 959	551	35 010
Resultatdisposition enligt stämman			551	- 551	
Periodens resultat				- 1 988	- 1 988
Eget kapital 2024-07-31	580	24 920	9 510	- 1 988	33 022

År 2023/2024 (KSEK)	Aktekapital	Ej registrerat aktiekapital	Balanserat resultat	Periodens resultat	Summa eget kapital
Ingående eget kapital 2023-05-01	500	0	5 866	3 093	9 459
Apportemission	80	24 920			25 000
Resultatdisposition enligt stämman			3 093	-3 093	0
Periodens resultat				551	551
Eget kapital 2024-04-30	580	24 920	8 959	551	35 010

Kassaflödesanalys, moderbolaget

TSEK	1 maj 2024 - 31 juli 2024	1 maj 2023 - 31 juli 2023	1 maj 2023 - 30 apr 2024
Den löpande verksamheten			
Rörelseresultat	-1 763	-780	925
Justeringar för poster som inte ingår i kassaflödet	11	6	36
Erhållen ränta	7	2	6
Erlagd ränta	-229	-1	-391
Betald inkomstskatt	488	-1 529	-2 654
Kassaflöde från den löpande verksamheten före förändringar av rörelsekapital	-1 486	-2 302	-2 078
Kassaflöde från förändringar av rörelsekapital			
Minskning(+)/ökning(-) av fordringar	6 382	2 550	-1 222
Minskning(+)/ökning(-) av leverantörsskulder	-195	-151	353
Minskning(-)/ökning(+) av kortfristiga skulder	-2 328	-692	1 919
Kassaflöde, löpande verksamheten	2 373	-595	-1 027
Investeringsverksamheten			
Förvärv av dotterbolag	0	0	-12 037
Kassaflöde, investeringsverksamheten	0	0	-12 037
Finansieringsverksamheten			
Upptagna långfristiga lån	0	0	10 000
Ny utlåning till dotterbolag	0	-50	-80
Amortering långfristiga lån	-880	-47	-1 299
Kassaflöde, finansieringsverksamheten	-880	-97	8 621
Summa periodens kassaflöde	1 493	-692	-4 444
Likvida medel vid periodens början	1 922	6 366	6 366
Likvida medel vid periodens slut	3 415	5 674	1 922



Revisors rapport över översiktlig granskning av en fullständig uppsättning av finansiella rapporter upprättade i enlighet med Spotlights vägledning för finansiell rapportering

Till Styrelsen i SolidX AB

Org. Nr. 556612-0878

Inledning

Jag har utfört en översiktlig granskning av delårsrapport för SolidX AB för perioden 2024-05-01 – 2024-07-31. Det är styrelsen och verkställande direktören som har ansvaret för att upprätta och rättvisande presentera denna finansiella delårs- respektive helårsinformation i enlighet med Spotlights vägledning för finansiell rapportering. Mitt ansvar är att uttala en slutsats om denna finansiella delårs- respektive helårsinformation grundad på min översiktliga granskning.

Den översiktliga granskningens inriktning och omfattning

Jag har utfört min översiktliga granskning i enlighet med International Standard on Review Engagements ISRE 2410 *Översiktlig granskning av finansiell delårsinformation utförd av företagets valda revisor*. En översiktlig granskning består av att göra förfrågningar, i första hand till personer som är ansvariga för finansiella frågor och redovisningsfrågor, att utföra analytisk granskning och att vidta andra översiktliga granskningsåtgärder. En översiktlig granskning har en annan inriktning och en betydligt mindre omfattning jämfört med den inriktning och omfattning som en revision enligt ISA och god revisions sed i övrigt har. De granskningsåtgärder som vidtas vid en översiktlig granskning gör det inte möjligt för mig att skaffa mig en sådan säkerhet att jag blir medveten om alla viktiga omständigheter som skulle kunna ha blivit identifierade om en revision utförts. Den uttalade slutsatsen grundad på en översiktlig granskning har därför inte den säkerhet som en uttalad slutsats grundad på en revision har.

Slutsats

Grundat på min översiktliga granskning har det inte kommit fram några omständigheter som ger mig anledning att anse att den bifogade finansiella delårs- och helårsinformationen inte, i allt väsentligt, ger en rättvisande bild av företagets och koncernens finansiella ställning per den 31 juli 2024 samt av dess finansiella resultat och kassaflöde för den tremånadersperiod som slutade per detta datum i enlighet med Spotlights vägledning för finansiell rapportering.

Malmö enligt datum för digital signering

Per Hedenus

Auktoriserad revisor

Sidan har bifogats av Hogia Signit
Sida 1 av 1

Detta är ett elektroniskt undertecknat dokument

Underskrifterna i detta dokument uppfyller kraven för Avancerad Elektronisk Underskrift enligt definitionen i eIDAS (EU:s förordning 910/2014).

Äktheten kan kontrolleras i alla tjänster som kan validera underskrifter som godkänts av Myndigheten för digital förvaltning (DIGG). Använd till exempel valideringstjänsten [Signport](#). För validering med Adobe Acrobat Reader, [läs mer här](#).

Notera, om dokumentet skrivs ut på papper följer de elektroniska underskrifterna inte med och kan därför inte valideras.

Följande personer har genom sin elektroniska underskrift godkänt innehållet i detta dokument samt försäkrat att angivna uppgifter är korrekta.

Underskrift 1

Namn: Per Hedenus
Identifieringsmetod: BankId
Datum och tid: 2024-09-25 10:35:15 GMT+02:00
Transaktions-ID: 49e475fe84ba49268f9f2cb5c78f1a7d



SOLID X